

دورة الإعداد لاختبار مدير العقود التجارية الدولية المعتمد

13 – 17 سبتمبر 2027

براغ

AGILE LEADERS
Training Center

AGILE LEADERS
Training Center

دورة الإعداد لاختبار مدير العقود التجارية الدولية المعتمد

المرجع: 24371_36326 **التاريخ:** 13 – 17 سبتمبر 2027 **المكان:** براغ **الرسوم:** Euro 6000

نظرة عامة على الدورة التدريبية:

صُممت هذه الدورة التدريبية للمهنيين الذين يسعون إلى التميز في إدارة العقود التجارية الدولية. تُعد هذه الدورة المشاركين لبرنامج شهادة مدير العقود التجارية الدولية المعتمد CICCM من خلال تغطية مجموعة واسعة من الموضوعات، بما في ذلك تنمية المهارات في إدارة العقود، وإدارة العقود الدولية، والإدارة الاستراتيجية لعقود الموردين. مع تطور سلاسل الإمداد العالمية، أصبحت إدارة العقود التجارية مع الموردين الاستراتيجيين أمراً بالغ الأهمية. تزود هذه الدورة المشاركين بالمهارات اللازمة لعقود المشتريات وسلاسل الإمداد، وإدارة العقود، والجوانب القانونية للعقود الدولية. يطور المشاركون خبراتهم في إدارة المخاطر، وتقنيات التفاوض، وإدارة العقود التجارية، مما يضمن استيفاءهم للمعايير الصارمة المطلوبة لشهادة CICCM. من خلال التدريب الشامل، سيتمكن المشاركون من التقدم بثقة لاختبار CICCM وتعزيز مسيرتهم المهنية في مجال إدارة العقود.

الجمهور المستهدف:

- مديرو المشتريات
- المتخصصون في سلاسل الإمداد
- مديرو العقود
- أخصائيو المشتريات
- المستشارون القانونيون في إدارة العقود
- مديرو المشاريع المشاركون في مفاوضات العقود

الإدارات المستهدفة في المنظمات:

- إدارات المشتريات وسلاسل الإمداد
- فرق الشؤون القانونية والامتثال
- وحدات إدارة العقود
- مكاتب إدارة المشاريع PMOs

AGILE LEADERS
Training Center

القطاعات المستهدفة:

- قطاع التصنيع
- قطاع الطاقة والمرافق
- قطاع تقنية المعلومات
- القطاع الحكومي والعام
- قطاع الرعاية الصحية والصناعات الدوائية
- قطاع التمويل والتأمين

مخرجات الدورة التدريبية:

بنهاية هذه الدورة التدريبية، سيتمكن المشاركون من:

- إتقان مبادئ إدارة العقود.
- فهم وتطبيق الهيكل المعرفي للعقود التجارية الدولية.
- تنفيذ الإدارة الاستراتيجية لعقود الموردين.
- تعزيز مهارات تحديد المصادر والتقييم في العقود التجارية.
- إدارة مبادئ تسعير العقود ومفاوضات العقود.

منهجية التدريب:

تستخدم الدورة التدريبية أساليب تعلم تفاعلية متنوعة، بما في ذلك دراسات الحالة، والسيناريوهات الواقعية، والمناقشات الجماعية، وتمارين لعب الأدوار. يطور المشاركون مهاراتهم في إدارة العقود من خلال ورش عمل تطبيقية تغطي أساسيات المشتريات وإدارة العقود. ستساعد جلسات التقييم والملاحظات المشاركين على تتبع تقدمهم في التعلم والحصول على إرشادات لاختبار شهادة CICCM.

الأدوات والمواد التدريبية:

- الهيكل المعرفي المتكامل في تخصص إدارة العقود CMBOK®، الإصدار السابع
- كتيبات عمل ومواد قراءة شاملة حول إدارة العقود
- قوائم مرجعية لإدارة العقود الدولية ومهارات التفاوض على العقود
- نماذج لوثائق التعيين المهني في إدارة العقود

AGILE LEADERS
Training Center

جدول أعمال الدورة التدريبية:

اليوم الأول: مقدمة في إدارة العقود التجارية الدولية

- **الموضوع الأول:** نظرة عامة على مهنة إدارة المشتريات والإمداد
- **الموضوع الثاني:** الانتقال من أوامر الشراء إلى العقود المتكاملة
- **الموضوع الثالث:** تخطيط العقود والبدء فيها
- **الموضوع الرابع:** وصف المتطلبات وتحليل التكلفة والعائد
- **الموضوع الخامس:** خيارات تحديد المصادر وأبحاث السوق
- **الموضوع السادس:** طلب المعلومات RFI ومعايير التقييم
- **تأمل ومراجعة:** مراجعة عمليات تخطيط العقود والإعداد لها

اليوم الثاني: مراحل تقديم العطاءات والتطوير

- **الموضوع الأول:** عملية وقواعد المشتريات تقديم العطاءات
- **الموضوع الثاني:** تأثير القوانين على عملية تقديم العطاءات
- **الموضوع الثالث:** تحديد التكاليف وتطبيق معايير التقييم
- **الموضوع الرابع:** إعداد طلبات تقديم العروض RFP ومحتواها وإدارتها
- **الموضوع الخامس:** مبادئ تسعير العقود وتقييم العطاءات
- **الموضوع السادس:** أنواع العقود التجارية ونظرة عامة عليها
- **تأمل ومراجعة:** مراجعة عملية تقديم العطاءات واستراتيجيات التطوير

AGILE LEADERS
Training Center

اليوم الثالث: التفاوض على العقود وصياغة الشروط

- **الموضوع الأول:** نظرة عامة على التفاوض وأهدافه
- **الموضوع الثاني:** أساليب واستراتيجيات وتقنيات التفاوض
- **الموضوع الثالث:** التكتيكات والحيل والدروس المستفادة في التفاوض
- **الموضوع الرابع:** نظرة عامة على شروط وأحكام العقود دليل صياغة اتفاقية البيع الدولي للبضائع CISG
- **الموضوع الخامس:** الشراكات والتحالفات وعقود التوزيع والاتحادات التجارية
- **الموضوع السادس:** عقود مشتريات تقنية المعلومات والعقود القائمة على الأداء
- **تأمل ومراجعة:** مراجعة التفاوض الفعال وشروط العقود

اليوم الرابع: إدارة العقود وموضوعات متقدمة

- **الموضوع الأول:** أساسيات إدارة العقود المحاضرة الأولى
- **الموضوع الثاني:** أساسيات إدارة العقود المحاضرة الثانية
- **الموضوع الثالث:** أساسيات إدارة العقود المحاضرة الثالثة
- **الموضوع الرابع:** أساسيات إدارة العقود المحاضرة الرابعة
- **الموضوع الخامس:** التعاقد الإلكتروني وإدارة المخاطر
- **الموضوع السادس:** الاستعانة بمصادر خارجية والتعاقد الدولي
- **تأمل ومراجعة:** مراجعة إدارة العقود وإدارة المخاطر

AGILE LEADERS
Training Center

اليوم الخامس: استراتيجيات العقود المتقدمة والتطبيقات الواقعية

- **الموضوع الأول:** الإدارة المتقدمة للمخاطر في العقود الدولية
- **الموضوع الثاني:** تسوية النزاعات والاعتبارات القانونية في العقود العالمية
- **الموضوع الثالث:** الإدارة الاستراتيجية للعلاقات مع الموردين
- **الموضوع الرابع:** تجديد العقود وتمديدها واستراتيجيات الخروج منها
- **الموضوع الخامس:** دراسات حالة: إدارة ناجحة للعقود الدولية
- **الموضوع السادس:** محاكاة واقعية للتفاوض على العقود وتقييم الأداء
- **تأمل ومراجعة:** مراجعة الاستراتيجيات المتقدمة والتطبيقات الواقعية

بماذا تتميز هذه الدورة التدريبية عن دورات CICCM الأخرى:

تقدم الدورة التدريبية تجربة تعلم شاملة وتفاعلية تركز على التطبيقات الواقعية. على عكس البرامج الأخرى، تتيح هذه الدورة للمشاركين الوصول إلى الهيكل المعرفي المتكامل في تخصص إدارة العقود CMBOK®، الإصدار السابع، مما يضمن حصولهم على أحدث الموارد في مجال شهادات إدارة العقود. مع التركيز على الإدارة الاستراتيجية لعقود الموردين وإدارة العقود العالمية، سيكتسب المشاركون المهارات والمعرفة اللازمة للتعامل مع تعقيدات العقود الدولية. بالإضافة إلى ذلك، تدمج الدورة تقنيات متقدمة في إدارة العقود التجارية وتتضمن الإعداد لاختبار شهادة CICCM، مما يهيئ المشاركين للنجاح في العالم المهني.