# دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها

26 – 30 أبريل 2027

لندن

AGILE LEADERS
Training Center

AGILE LEADERS
Training Center

# دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها

**المرجع:** 175195_989 **التاريخ:** 26 – 30 أبريل 2027 **المكان:** لندن **الرسوم:** Euro 5700

## نظرة عامة

دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها هي دورة متقدمة لمدة أسبوع للمستشارين القانونيين ومديري العقود ومختصي الملكية الفكرية ونقل التقنية والمشتريات وقادة الأعمال الذين يهيكلون معاملات الحقوق الفكرية أو يديرونها. يعود المشاركون بدليل عملي يضم ورقة شروط ومصفوفة مخاطر البنود وخطة تفاوض وسجل حوكمة لما بعد التوقيع. تقدم أجايل للتدريب تعلما متقدما في صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها وإدارة دورة حياتها.

## الفئة المستهدفة

- المستشارون القانونيون الذين يصيغون أو يراجعون اتفاقيات الملكية الفكرية
- مديرو العقود والشؤون التجارية الذين يتفاوضون على التراخيص والتنازلات والتعاون
- مختصو الملكية الفكرية ونقل التقنية المسؤولون عن ترتيبات استثمار الحقوق
- فرق المشتريات والشراكات التي تحصل على حقوق التقنية أو المحتوى أو البرمجيات أو المعرفة الفنية
- قادة الأعمال المسؤولون عن المنتجات أو المشاريع القائمة على الملكية الفكرية

تفترض الدورة معرفة عملية بالعقود أو معاملات الملكية الفكرية. تقدم منهجيات للصياغة والتفاوض ولا تقدم استشارة قانونية خاصة بولاية قضائية؛ ويجب تكييف النماذج والبنود ومراجعتها من مستشار مؤهل.

## الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الفرق التي تنشئ الملكية الفكرية أو تحصل عليها أو ترخصها أو تنقلها أو تستثمرها أو تدير أصول المعرفة.

- الإدارات القانونية والعقود والامتثال والحوكمة
- البحث والابتكار والجامعات ونقل التقنية
- التقنية والبرمجيات والإعلام والتصميم والقطاعات الإبداعية
- المشتريات والتحالفات والمشاريع المشتركة والشراكات
- التصنيع وعلوم الحياة والهندسة والخدمات المهنية

## أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- التمييز بين الترخيص والتنازل واتفاقيات السرية وترتيبات التعاون
- تحديد محل الحق والملكية والاستخدام المسموح والمجال والإقليم والمدة والحصرية
- صياغة البنود التجارية والتشغيلية وبنود الحماية والحوكمة بصورة مترابطة
- تقييم الضمانات والتعويض والمسؤولية والتعدي والسرية ومخاطر الإنهاء
- إعداد مواقف التفاوض والتنازلات والاعتماديات ومسارات التصعيد
- بناء دليل اتفاقيات وسجل ضبط لما بعد التوقيع

AGILE LEADERS
Training Center

## جدول الدورة

### اليوم 1: هيكلة المعاملة وخريطة الحقوق

- عائلة اتفاقيات الملكية الفكرية واختيار المعاملة
- خريطة قرار الترخيص والتنازل والملكية
- جدول الحقوق السابقة والناشئة وحقوق الغير
- قائمة العناية الواجبة وسلطة التعاقد
- ورقة شروط معاملة الملكية الفكرية

### اليوم 2: نطاق المنح والبنية التجارية

- جدول محل الترخيص والتعريفات
- مصفوفة الاستخدام والمجال والإقليم والقنوات
- ضوابط الحصرية والحقوق المحتفظ بها والترخيص من الباطن
- الرسوم والإتاوات والمراحل والسجلات وحقوق التدقيق
- توزيع حقوق التطوير والتحسينات والمصنفات المشتقة

AGILE LEADERS
Training Center

## اليوم 3: الحماية وتوزيع المخاطر

- إطار السرية والإفصاح المسموح
- مصفوفة الإقرارات والضمانات وإخلاء المسؤولية
- إشعار التعدي وحقوق الإنفاذ
- توزيع التعويض والمسؤولية والتأمين ووسائل الانتصاف
- مراجعة البيانات والبرمجيات والمصادر المفتوحة واعتماديات الغير

## اليوم 4: التفاوض وضوابط المنازعات

- خريطة أهداف التفاوض والمواقف البديلة
- تحليل اعتماديات البنود والتنازلات
- تصميم المدة والتجديد والتعليق والإنهاء
- القانون والاختصاص والوساطة والتحكيم ورأي الخبير
- سجل التفاوض ومسار الاعتماد

AGILE LEADERS
Training Center

## اليوم 5: حوكمة الاتفاقية والصياغة المتكاملة

- التوقيع والشروط والإشعارات وضبط التغيير
- سجل الواجبات والمراحل والتقارير والمدفوعات
- حقوق ما بعد الإنهاء والإعادة والحذف واستمرار الشروط
- مراجعة الاتفاقية واختبار اتساق البنود
- المشروع الختامي: دليل صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها

## التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة تحول أهداف المعاملة وأدلة المخاطر إلى قرارات واضحة في الصياغة والتفاوض.

- نشاط مقترح: تحويل حالة استثمار حقوق إلى ورقة شروط
- نشاط مقترح: بناء مصفوفة مخاطر للملكية ونطاق الترخيص والضمانات والتعويض
- نشاط مقترح: إعداد مواقف التفاوض والتنازلات القابلة للمبادلة في نزاع ترخيص
- نشاط مقترح: تجميع دليل صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها

## الأسئلة الشائعة

### لمن تناسب دورة صياغة اتفاقيات الملكية الفكرية؟

تناسب المهنيين ذوي الخبرة في القانون والعقود والملكية الفكرية والمشتريات والاستثمار والأعمال ممن يصيغون أو يراجعون أو يتفاوضون أو يعتمدون أو يديرون الاتفاقيات. وينبغي فهم البنية الأساسية للعقد والسياق التجاري للمعاملة.

AGILE LEADERS
Training Center

## ما الفرق بين ترخيص الملكية الفكرية والتنازل عنها؟

يمنح الترخيص إذنا محددا باستخدام الحق مع بقاء الملكية للمرخص، بينما ينقل التنازل ملكية الحقوق المحددة إلى المتنازل إليه. ويجب تحديد الحقوق والنطاق وتاريخ النفاذ والمقابل والقيود وأي مصالح محتفظ بها بدقة.

## ما البنود التي تحدد نطاق الترخيص؟

يتحدد النطاق عادة بمحل الترخيص والأفعال المسموحة والمنتجات أو الخدمات ومجال الاستخدام والإقليم والقنوات والمدة والحصرية والترخيص من الباطن وقابلية النقل والحقوق المحتفظ بها ومعالجة التحسينات أو المصنفات المشتقة.

## كيف ترتبط الشروط المالية بشروط الأداء؟

ينبغي مواءمة الرسوم والإتاوات والمراحل والحدود الدنيا والتقارير والسجلات والتدقيق والضرائب والعملة ومواعيد الدفع وعواقب عدم الأداء مع الحقوق الممنوحة والخطة التجارية، مع توضيح الاعتماديات وطرق الحساب.

## ماذا تتضمن حوكمة الاتفاقية بعد التوقيع؟

تشمل الحوكمة متابعة الواجبات والاعتمادات والمراحل والتقارير والمدفوعات وإجراءات الحماية والسرية وإشعارات التعدي والتغييرات والتجديد والمنازعات ومحفزات الإنهاء والشروط المستمرة والسجلات المثبتة للأداء.

## الخاتمة

يعود المشاركون بدليل لصياغة اتفاقيات الملكية الفكرية والتفاوض عليها يربط هيكل المعاملة والحقوق والشروط التجارية وتوزيع المخاطر واستراتيجية التفاوض وتسوية المنازعات وحوكمة دورة الحياة. يساعد الدليل الفرق على بناء اتفاقيات مترابطة وتوثيق المفاضلات وإدارة الاعتمادات ومراقبة التنفيذ مع الحفاظ على المراجعة القانونية الخاصة بكل معاملة.