



دورة صياغة العقود التجارية العابرة للحدود والتفاوض عليها



دورة صياغة العقود التجارية العابرة للحدود والتفاوض عليها

المرجع: 147762_622 التاريخ: 6 - 10 يونيو 2027 المكان: بانكوك الرسوم: Euro 6000

نظرة عامة

دورة صياغة العقود التجارية العابرة للحدود والتفاوض عليها لمدة 5 أيام لوظائف العقود والشؤون القانونية والمشتريات والمشروعات، ويعود المشاركون بملف صياغة وتفاوض لعقد عابر للحدود. يطبق المشاركون تخطيط العقود التجارية الدولية وبنية العقد وتحليل القانون الحاكم وتوزيع المخاطر التعاقدية وصياغة البنود التجارية وتتبع تعديلات العقود وإدارة مسائل التفاوض. تعالج الدورة غموض المواقف من خلال مسودات منظمة واعتمادات وضوابط تسليم. تقدم أجايل للتدريب صياغة العقود العابرة للحدود كعملية تجارية موثقة.

الفئة المستهدفة

- وظائف العقود التجارية المسؤولة عن الصياغة والمراجعة والتفاوض والتسليم
- وظائف الدعم القانوني المسؤولة عن تحليل البنود والمشورة في المخاطر
- وظائف المشتريات المسؤولة عن اتفاقات الموردين والحمايات المتفاوض عليها
- وظائف تطوير الأعمال المسؤولة عن شروط العملاء والمواقف التجارية
- وظائف الشؤون التجارية للمشروعات المسؤولة عن الواجبات والتغييرات والمدفوعات والوقاية من المطالبات
- وظائف الاعتماد المسؤولة عن الصلاحيات المفوضة وحوكمة العقود

تفترض الدورة قدرة المشاركين على قراءة الاتفاقات التجارية وإعداد ملاحظات تعاقدية، ولا تقدم مشورة قانونية خاصة بنطاق قضائي أو تدريباً على التقاضي أو إعداداً لشهادة.

الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الإدارات والقطاعات التي تبرم الاتفاقات التجارية العابرة للحدود وتديرها.

- الشؤون القانونية والعقود والمشتريات والإدارة التجارية
- تطوير الأعمال وعمليات المبيعات والمالية وضبط المشروعات
- الإنشاءات والهندسة والطاقة والتصنيع
- التقنية والاتصالات والخدمات اللوجستية والخدمات المهنية
- الخدمات المصرفية والرعاية الصحية والضيافة والتجزئة



أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تطبيق عملية للتخطيط السابق للعقد واعتماده
- بناء هيكل مترابط للعقد وإطار لتفسيره
- تحليل الواجبات والضمانات وأحكام السداد والضمان المالي
- تقييم التعويضات وحدود المسؤولية والقوة القاهرة والظروف الشاقة
- استخدام التعديلات وقوائم المسائل وخطط التفاوض لضبط القرارات
- بناء بنود المنازعات والإنهاء والتغيير والتسليم

جدول الدورة

اليوم 1: تخطيط العقد وبنيته

- قائمة تحقق التخطيط السابق للعقد
- خريطة سياق العقد العابر للحدود
- بنية العقد وتسلسل المستندات
- دليل صياغة التعريفات والتفسير
- مصفوفة قرار القانون الحاكم والاختصاص القضائي

اليوم 2: الواجبات التجارية والسداد

- جدول صياغة النطاق والمخرجات
- خريطة بنود الإقرارات والضمانات
- مصفوفة مراحل السداد والقبول
- ورقة اختيار آلية الضمان المالي
- مخطط مسؤوليات واجبات الأداء



اليوم 3: توزيع المخاطر والتغيير

- مصفوفة توزيع المخاطر التعاقدية
- شجرة قرار صياغة التعويض
- ورقة بند تحديد المسؤولية
- تحليل بنود القوة القاهرة والظروف الشاقة
- إجراء ضبط التغيير والتعديل

اليوم 4: التفاوض وحسم العقد

- لوحة تخطيط التفاوض التعاقدية
- بروتوكول التعديلات وضبط الإصدارات
- قائمة مسائل التفاوض وسجل المواقف
- إطار بنود الإنهاء والخروج
- مصفوفة خيارات بنود تسوية المنازعات

اليوم 5: ممارسة الصياغة والتفاوض

- تمرين: بناء اتفاق عابر للحدود
- تمرين: صياغة البنود التجارية وبنود السداد
- تمرين: توزيع المخاطر ومراجعة بنود المسؤولية
- تمرين: التفاوض على التعديلات وتسجيل الاعتمادات
- المشروع الختامي: ملف صياغة وتفاوض لعقد عابر للحدود

التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة لتطبيق منهجيات الصياغة والتفاوض في بيئات أعمال مختلفة.

- نشاط مقترح: بناء اتفاق خدمات تقنية ورسم تسلسل مستنداته.
- نشاط مقترح: صياغة أحكام السداد والقبول والضمانات لعقد توريد هندسي.
- نشاط مقترح: مقارنة مواقف التعويض والمسؤولية والقوة القاهرة والظروف الشاقة في اتفاق لوجستي.
- نشاط مقترح: التفاوض على التعديلات وتسجيل الاعتمادات وإعداد ضوابط التسليم لعقد عميل.



الأسئلة الشائعة

لمن تناسب دورة صياغة العقود التجارية العابرة للحدود، وماذا تفترض؟

تناسب وظائف الشؤون القانونية والتجارية والمشتريات وتطوير الأعمال والمشروعات والاعتماد، وتفترض قدرة المشاركين على قراءة الاتفاقات التجارية وإعداد ملاحظات تعاقدية.

كيف تختلف صياغة العقود العابرة للحدود عن التدريب على إدارة العقود؟

تركز صياغة العقود العابرة للحدود على بناء البنود وتوزيع المخاطر والتفاوض على المواقف قبل التوقيع، بينما يركز تدريب إدارة العقود أساساً على إدارة الواجبات والتغييرات والأداء والسجلات بعد الإسناد.

ماذا تتضمن خطة التفاوض على عقد عابر للحدود؟

تتضمن خطة التفاوض أهدافاً وأولويات وحدود صلاحيات ومواقف بديلة وأدلة وتبعيات ومسؤولي مسائل ومسارات اعتماد وطريقة لتسجيل الصياغة المتفق عليها.

كيف يؤثر توزيع المخاطر التعاقدية في البنود التجارية؟

يوزع المخاطر التعاقدية مسؤولية أحداث ونتائج محددة من خلال الواجبات والضمانات والتعويضات وحدود المسؤولية والتأمين والضمان المالي والتغيير والقوة القاهرة والظروف الشاقة والإنهاء.

لماذا تستخدم التعديلات وقوائم المسائل في التفاوض على العقود؟

توضح التعديلات تغييرات الصياغة المقترحة، بينما تسجل قوائم المسائل السبب التجاري والمسؤول والموقف والصلاحيات والتبعية وحالة كل نقطة تفاوضية.

الخاتمة

يعود المشاركون بملف صياغة وتفاوض لعقد عابر للحدود يضم هيكل العقد ومسودات البنود ومصفوفة المخاطر والتعديلات وقائمة المسائل والاعتمادات وضوابط التسليم. ينشئ الملف أساساً قابلاً للتتبع لقرارات الصياغة والتفاوض. كما يربط المواقف التجارية المتفق عليها بحوكمة العقد وتسليمه التشغيلي.