



## دورة قراءة البنود العقدية وصياغتها والتفاوض عليها



## دورة قراءة البنود العقدية وصياغتها والتفاوض عليها

المرجع: 146399\_604 التاريخ: 12 - 16 أبريل 2027 المكان: كوالالمبور الرسوم: Euro 5200

### نظرة عامة

دورة قراءة البنود العقدية وصياغتها والتفاوض عليها لمدة 5 أيام للمهنيين الذين يتعاملون مع شروط الأعمال الروتينية، ويعود المشاركون بدفتر عمل البنود والتفاوض. يمارس المشاركون قراءة البنود العقدية وصياغة البنود وفحص الغموض والتحضير للتفاوض وتوثيق الصياغة المتفق عليها. تربط الدورة البنود النافذة بالمواقف التجارية عبر أمثلة مشروحة وأدوات صياغة وسجلات نقاش. تقدم أجايل للتدريب البنود العقدية كسلسلة عملي من التفسير إلى الاتفاق الموثق.

### الفئة المستهدفة

- وظائف دعم العقود المسؤولة عن مراجعة الشروط الروتينية وتسجيلها
- فرق المشتريات التي تعد بنود الموردين والمناقشات التجارية
- فرق دعم المشاريع التي تحول المتطلبات المتفق عليها إلى صياغة عقدية
- الوظائف التجارية التي تقارن المواقف والتنازلات وخيارات الصياغة
- فرق العمليات التي توضح بنود الخدمة والدفع والتغيير والإنهاء

تفترض الدورة قدرة المشاركين على التنقل في وثائق العمل، ولا تتناول المشورة القانونية الخاصة بنظام معين أو الآراء القانونية المعقدة أو الحوكمة المتقدمة أو المطالبات أو المنازعات أو صياغة عقود الإنشاءات.

### الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الإدارات والقطاعات التي تتطلب قراءة الشروط التجارية الروتينية وإعدادها ومناقشتها.

- العقود والمشتريات والشؤون التجارية ودعم العمليات القانونية
- المشاريع والمالية وإدارة الموردين وتقديم الخدمات
- التقنية والاتصالات والخدمات المهنية
- التصنيع والخدمات اللوجستية والنقل
- الرعاية الصحية والمنشآت والطاقة والبنية التحتية



## أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تحليل هيكل البنود العقدية الروتينية وأثرها النافذ
- استخدام أدوات الشرح لتحديد الغموض والروابط المفقودة
- بناء مسودات أولى واضحة لبنود تجارية مختارة
- مقارنة مواقف التفاوض والأولويات وحدود التنازل
- تطبيق منهج منظم لتوثيق الصياغة المتفق عليها
- إنشاء دفتر عمل البنود والتفاوض

## جدول الدورة

### اليوم 1: قراءة لغة العقد

- شبكة التنقل في هيكل العقد
- منهج شرح البند النافذ
- خريطة المصطلحات المعرفة والإحالات المرجعية
- جدول استخراج الحقوق والواجبات
- سجل أسئلة الغموض والفجوات

### اليوم 2: صياغة الشروط التجارية الواضحة

- نمط بناء البند بلغة واضحة
- ورقة صياغة النطاق والمخرجات
- قائمة تحقق صياغة الدفع والقبول
- أداة بناء أحكام التغيير والإشعار
- مصفوفة صياغة محفزات الإنهاء



### اليوم 3: ربط البنود بمواقف المخاطر

- لوحة رسم تفاعل البنود
- جدول مواعمة المسؤولية ووسيلة المعالجة
- بطاقة مناقشة توزيع المخاطر
- سجل الاستثناءات والتحفيزات
- قائمة تحقق اتساق المسودة

### اليوم 4: التحضير للتفاوض وتوثيقه

- ورقة إعداد المسائل والمصالح
- شبكة الأولويات وحدود التنازل
- جدول مقارنة خيارات البنود
- تسلسل أسئلة التفاوض
- سجل قرار الصياغة المتفق عليها

### اليوم 5: ممارسة البنود والتفاوض

- تمرين: شرح مجموعة بنود خدمة
- تمرين: صياغة أحكام النطاق والدفع
- تمرين: مقارنة خيارات البنود والمفاضلات
- تمرين: تسجيل قرار صياغة تفاوضية
- المشروع الختامي: دفتر عمل البنود والتفاوض

### التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة لممارسة العمل على البنود في سياقات تجارية متعددة.

- نشاط مقترح: شرح صياغة النطاق والقبول في اتفاقية خدمة تقنية.
- نشاط مقترح: إعداد بنود الدفع والإشعار لترتيب خدمات لوجستية.
- نشاط مقترح: تحضير المواقف وحدود التنازل لمناقشة خدمات منشآت.
- نشاط مقترح: تجميع الصياغة المتفق عليها لعقد توريد روتيني.



## الأسئلة الشائعة

### لمن تناسب دورة قراءة البنود العقدية وصياغتها والتفاوض عليها، وماذا تفترض؟

تناسب المهنيين الذين يدعمون الشروط العقدية الروتينية، وتفترض قدرتهم على التنقل في وثائق العمل دون اشتراط تدريب تخصصي سابق في الصياغة أو التفاوض.

### كيف تختلف صياغة البنود العقدية عن حوكمة العقود المتقدمة؟

تركز صياغة البنود العقدية على قراءة الأحكام الفردية وإعدادها ومناقشتها، بينما تعالج الحوكمة المتقدمة هياكل الصلاحيات وضوابط المحافظ وقرارات المخاطر المعقدة وترتيبات التصعيد.

### ما الذي يجعل البند العقدي الروتيني واضحاً؟

يكون البند العقدي الروتيني واضحاً عندما يمكن تحديد أطرافه وإجراءاته وموضوعه وتوقيته وشروطه واستثناءاته وأدلته وآثاره، وعندما تتسق مصطلحاته المعرفة وإحالاته المرجعية.

### كيف يحسن التحضير للتفاوض صياغة العقد؟

يحسن التحضير للتفاوض الصياغة عبر فصل المسائل والمصالح والأولويات وحدود التنازل وخيارات النص قبل النقاش، ثم تسجيل قرار الصياغة النهائي.

### ما مخرج تدريب البنود العقدية؟

ينشئ المشاركون دفتر عمل البنود والتفاوض الذي يجمع الشروح ومسودات الأحكام وفحوص الاتساق ومواقف التفاوض ومقارنات الخيارات وسجلات الصياغة المتفق عليها.

## الخاتمة

يعود المشاركون بدفتر عمل البنود والتفاوض للعقود التجارية الروتينية. يربط الدفتر التفسير والصياغة ومراجعة الاتساق والتحضير للتفاوض وسجلات القرار في ملف عمل واحد. تستخدمه الفرق لتوضيح النص المقترح ومناقشة المفاضلات وحفظ سجل دقيق للصياغة المختارة.