



دورة مهارات التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية



دورة مهارات التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية

المرجع: 145843_596 التاريخ: 16 - 20 مايو 2027 المكان: بالي الرسوم: Euro 5700

نظرة عامة

دورة مهارات التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية لمدة 5 أيام للمحترفين الدوليين الذين يستخدمون الإنجليزية لغة عمل إضافية، ويعود المشاركون بدليل لغة التفاوض على العقود بالإنجليزية. يمارس المشاركون مناقشة البنود والتوضيح والعروض والعروض المقابلة والتنازلات المشروطة وبيانات الصلاحية وضبط الاجتماع وملخصات الاتفاق والمتابعة في بيئات متعددة الثقافات. تعالج الدورة الغموض والنبرة غير المقصودة دون أن تصبح تدريباً عاماً في اللغة أو الصياغة القانونية. تقدم أجايل للتدريب التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية كتخصص في التواصل.

الفئة المستهدفة

- الفرق التي تناقش شروط العقود التجارية مع موردين أو عملاء دوليين
- الوظائف التي تعد العروض والعروض المقابلة والتنازلات المشروطة بالإنجليزية
- المجموعات التي توضح البنود والصلاحيات والمخاطر والتغييرات المتفاوض عليها
- المختصون برئاسة اجتماعات التفاوض التعاقدية أو تسجيلها
- المدبرون الذين يؤكدون المواقف المتفق عليها والمتابعة عبر الثقافات

تفترض الدورة قدرة المشاركين على العمل بالإنجليزية المهنية، ولا تتناول القواعد العامة أو اختبارات اللغة أو المشورة القانونية أو صياغة العقود.

الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الإدارات والقطاعات التي تجري مفاوضات العقود باللغة الإنجليزية عبر الحدود التنظيمية.

- العقود والمشتريات والشؤون التجارية والمبيعات والمشاريع والدعم القانوني
- الإنشاء والهندسة والبنية التحتية وخدمات المنشآت
- التقنية والاتصالات والخدمات المسندة
- الطاقة والتصنيع والنقل والخدمات اللوجستية
- الرعاية الصحية والضيافة والتعليم والخدمات المهنية



أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تطبيق أنماط إنجليزية دقيقة لمناقشة بنود العقود
- استخدام أسئلة التوضيح والتأكيد لتقليل الغموض
- بناء العروض والعروض المقابلة والتنازلات المشروطة
- تحليل النبرة والمعنى عبر البيئات متعددة الثقافات
- ترتيب حدود الصلاحية والنقاط غير المحسومة
- تقييم ملخصات الاتفاق وسجلات المتابعة

جدول الدورة

اليوم 1: لغة مناقشة البنود

- خريطة عبارات مناقشة بنود العقد
- مجموعة أسئلة توضيح المصطلحات المعروفة
- جدول لغة الواجبات والشروط
- منهج اكتشاف الغموض وإعادة الصياغة
- قالب ملخص الموقف من البند

اليوم 2: العروض والعروض المقابلة

- أنماط جمل صياغة العرض
- هيكل الرد على العرض المقابل
- لغة ربط الأسباب بالأدلة
- بنك عبارات القبول والرفض والتأجيل
- سجل النقاط القابلة وغير القابلة للتفاوض



اليوم 3: التنازلات والصلاحيات

- صيغة لغة التنازل المشروع
- سجل تبادل المفاضلات
- دليل بيان حدود الصلاحية
- سلم التواصل بشأن الموقف البديل
- قالب الرد المعتمد على الموافقة

اليوم 4: ضبط الاجتماع وسجلات الاتفاق

- نص ضبط جدول اجتماع التفاوض
- تسلسل السؤال والاستماع والتلخيص
- منهج فحص النبرة عبر الثقافات
- سجل النقاط المتفق عليها وغير المحسومة
- قالب ملخص الاتفاق المكتوب

اليوم 5: ممارسة التفاوض على العقود بالإنجليزية

- تمرين: توضيح بند تعاقد غامض
- تمرين: تبادل العروض والعروض المقابلة
- تمرين: تبادل تنازلات مشروطة ضمن الصلاحية
- تمرين: رئاسة اجتماع متعدد الثقافات وتلخيصه
- المشروع الختامي: دليل لغة التفاوض على العقود بالإنجليزية

التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة لممارسة لغة التفاوض على العقود في سياقات الأعمال.

- نشاط مقترح: توضيح بند لخدمة تقنية دون تغيير معناه.
- نشاط مقترح: تبادل عرض وعرض مقابل مع مورد هندسي.
- نشاط مقترح: بيان حدود الصلاحية أثناء مناقشة عقد منشآت.
- نشاط مقترح: تلخيص النقاط المتفق عليها والمعلقة في تفاوض لوجستي.



الأسئلة الشائعة

لمن تناسب مهارات التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية وماذا تفترض؟

تناسب مهارات التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية المختصين الذين يعملون بالإنجليزية ويحتاجون إلى لغة أدق للبنود والعروض والتنازلات والاجتماعات وسجلات الاتفاق.

كيف تختلف مهارات التفاوض على العقود بالإنجليزية عن الإنجليزية العامة للأعمال؟

تركز مهارات التفاوض على العقود بالإنجليزية على معنى البنود وتبادل العروض والتنازلات والصلاحيات وتأكيد الاتفاق، بينما تغطي الإنجليزية العامة للأعمال تواصلًا أوسع وتطويرًا لغويًا عامًا.

كيف تقلل أسئلة التفاوض على العقود بالإنجليزية الغموض؟

تقلل الأسئلة الغموض بتحديد المصطلح أو النطاق أو الشرط أو الاستثناء أو الدليل أو التوقيت أو المسؤولية أو الموافقة التي تحتاج إلى توضيح، ثم تأكيد الإجابة بعبارات محايدة.

كيف تصاغ التنازلات المشروطة في التفاوض على العقود بالإنجليزية؟

تصاغ التنازلات المشروطة بربط ما قد يقدمه طرف بإجراء مقابل محدد، والحفاظ على حدود الصلاحية، وتجنب الاتفاق المبكر، وتسجيل التبادل كاملاً للتأكيد.

ماذا يتضمن ملخص التفاوض على العقود بالإنجليزية؟

يتضمن الملخص النقاط المتفق عليها والصياغة المقترحة والمسائل غير المحسومة وقرارات الصلاحية والمالكين والموافقات المطلوبة والأدلة والأعمال التالية والعبارات التي أكدها الطرفان.

الخاتمة

يعود المشاركون بدليل لغة التفاوض على العقود بالإنجليزية الذي يضم أسئلة البنود وأنماط التوضيح وهياكل العروض ولغة التنازلات وعبارات الاجتماع وقوالب الملخص. يمنح الدليل الفرق مرجعاً مشتركاً للتواصل. يحسن الدقة وضبط النبرة وتأكيد الاتفاق والمتابعة عند التفاوض على العقود باللغة الإنجليزية.