



## دورة هيكلية الاتفاقيات التجارية ومراجعة البنود



## دورة هيكلية الاتفاقيات التجارية ومراجعة البنود

المرجع: 145048\_585 التاريخ: 23 - 27 نوفمبر 2026 المكان: أبوظبي الرسوم: Euro 4700

### نظرة عامة

دورة هيكلية الاتفاقيات التجارية ومراجعة البنود هي دورة متوسطة لمدة 5 أيام لفرق الشؤون التجارية والمبيعات والمشتريات والمشاريع والأعمال والدعم القانوني، ويعود المشاركون بخريطة مراجعة الاتفاقية التجارية، تربط الدورة غرض المعاملة وصلاحيات الأطراف وترتيب الوثائق والتعريفات وشروط الأداء والتسعير والضمانات ومستويات الخدمة والمسؤولية والتغيير والقوة القاهرة والإنهاء وبنود المنازعات عبر منهج مراجعة أعمال. تقدم أجايل للتدريب هيكلية الاتفاقيات التجارية من خلال تحليل منظم لتفاعل البنود.

### الفئة المستهدفة

- الفرق التي تراجع اتفاقيات الأعمال قبل الاعتماد أو التوقيع
- الوظائف التي تحدد مواقف النطاق والخدمة والتسعير والدفع
- المجموعات التي تقيم المسؤولية والضمان والتغيير والإنهاء
- المختصون بتنسيق مدخلات المبيعات والمشتريات والمشاريع والدعم القانوني
- القيادات التي توثق مواقف التفاوض وقرارات الاعتماد

تفترض الدورة ممارسة المشاركين للتعامل مع اتفاقيات الأعمال أو القرارات التجارية، ولا تتناول المشورة القانونية أو الآراء الخاصة بنظام معين أو الاعتماد أو تعليم الصياغة المستقلة.

### الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الإدارات والقطاعات التي تراجع الاتفاقيات التجارية عبر وظائف الأعمال.

- المبيعات والمشتريات والشؤون التجارية والدعم القانوني
- التقنية والخدمات المهنية والعمليات المسندة
- التصنيع والخدمات اللوجستية والنقل والتوزيع
- الإنشاء والهندسة وإدارة المنشآت والمشاريع الرأسمالية
- الطاقة والمرافق والضيافة وخدمات الأعمال



## أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- بناء خريطة لهيكل المعاملة وترتيب الوثائق
- تحليل الصلاحية والتعريفات واعتمادات البنود
- تقييم شروط النطاق والخدمة والتسعير والضمان والدفع
- مقارنة مواقف المسؤولية والقوة القاهرة والتغيير والإحالة
- ترتيب قرارات الإنهاء والمنازعات والتفاوض
- بناء خريطة مراجعة الاتفاقية التجارية

## جدول الدورة

### اليوم 1: هيكل المعاملة والوثائق

- لوحة غرض المعاملة وتبادل القيمة
- قائمة تحقق أهلية الأطراف وصلاحياتها
- خريطة ترتيب وثائق الاتفاقية
- فهرس اعتمادات التعريفات والإحالات المتقاطعة
- سجل افتراضات الأعمال والاستثناءات

### اليوم 2: الأداء والتبادل التجاري

- مصفوفة حدود النطاق والمخرجات
- شبكة مستويات الخدمة ومعايير القبول
- تدفق هيكل التسعير ومحفزات الدفع
- جدول مراجعة الإقرارات والضمانات
- خريطة اعتمادات الأداء وسبل المعالجة



### اليوم 3: توزيع المخاطر والتغيير

- مصفوفة مراجعة توزيع المسؤولية
- خريطة محفزات التعويض والمسؤوليات
- شجرة الاستجابة للقوة القاهرة والظروف الشاقة
- مسار صلاحية التغيير والتعديل
- قائمة تحقق اعتماد الإحالة والنقل

### اليوم 4: الخروج والمنازعات والتفاوض

- مصفوفة محفزات الإنهاء والإشعار
- قائمة تحقق مراجعة آثار الخروج
- سلم بند تصعيد المنازعات
- ورقة موقف التفاوض والمقايضات
- سجل التنازل والتعديل والقرار

### اليوم 5: ممارسة مراجعة الاتفاقية التجارية

- تمرين: رسم معاملة ومجموعة وثائق
- تمرين: اختبار تفاعل الأداء والدفع
- تمرين: مقارنة مواقف المسؤولية والمرونة
- تمرين: حل تعارض بين بندي الخروج والمنازعات
- المشروع الختامي: خريطة مراجعة الاتفاقية التجارية

### التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة لربط أهداف الأعمال بتفاعل البنود وقرارات الاعتماد.

- نشاط مقترح: رسم ترتيب الوثائق والصلاحيات والتعريفات والافتراضات لمعاملة خدمات تقنية.
- نشاط مقترح: اختبار تفاعل مستويات الخدمة والقبول والتسعير والضمان في اتفاقية لوجستية.
- نشاط مقترح: مقارنة مواقف المسؤولية والقوة القاهرة والتغيير والإحالة لخدمة هندسية.
- نشاط مقترح: توثيق قرارات الإنهاء والمنازعات والتفاوض في اتفاقية توزيع.



## الأسئلة الشائعة

### لمن تناسب هيكله الاتفاقيات التجارية ومراجعة البنود وماذا تفترض؟

تناسب هيكله الاتفاقيات التجارية ومراجعة البنود المختصين الذين يساهمون في اتفاقيات الأعمال ويحتاجون إلى منهج يربط أهداف المعاملة بمواقف البنود وقرارات الاعتماد.

### كيف تختلف هيكله الاتفاقيات التجارية عن تدريب صياغة العقود؟

تركز هيكله الاتفاقيات التجارية على تفاعل الشروط مع أهداف الأعمال والقرارات، بينما يركز تدريب صياغة العقود على إنتاج النص القانوني ولغة الوثائق.

### لماذا تراجع البنود التجارية كنظام مترابط؟

تراجع البنود التجارية معا لأن شروط النطاق والقبول والتسعير والضمان والمسؤولية والتغيير والإنهاء والمنازعات قد تغير معنى بعضها أو مخاطرها أو طريقة تشغيلها.

### ماذا ينبغي أن تتضمن خريطة مراجعة الاتفاقية التجارية؟

تتضمن خريطة المراجعة أهداف المعاملة وصلاحيات الأطراف وترتيب الوثائق والتعريفات الأساسية واعتمادات البنود ومواقف الأعمال والاستثناءات والمالكين والموافقات وقرارات التفاوض والمسائل غير المحسومة.

### كيف تراجع بنود القوة القاهرة والظروف الشاقة؟

تراجع بنود القوة القاهرة والظروف الشاقة بحسب الأحداث المحددة والواجبات المتأثرة وخطوات الإشعار ومتطلبات التخفيف والإعفاء ومسارات إعادة التفاوض والمدة والآثار وحقوق الإنهاء والتفاعل مع شروط الأداء الأخرى.

## الخاتمة

يعود المشاركون بخريطة مراجعة الاتفاقية التجارية التي تربط غرض المعاملة وهيكل الوثائق وشروط الأعمال ومواقف المخاطر ومسارات الخروج وقرارات الاعتماد. تمنح الخريطة الفرق متعددة الوظائف رؤية واحدة لتفاعل البنود قبل التوقيع. تدعم مراجعة تجارية منضبطة مع إحالة التفسير القانوني والصياغة إلى المستشارين المؤهلين.