



دورة قرارات تكوين الاتفاقات التجارية



AGILE LEADERS
Training Center



دورة قرارات تكوين الاتفاقات التجارية

نظرة عامة

دورة قرارات تكوين الاتفاقات التجارية هي دورة تأسيسية لمدة 5 أيام لمختصي العقود والمشتريات والشؤون التجارية والمشاريع والعمليات والدعم القانوني، ويعود المشاركون بمسار أدلة تكوين الاتفاق. يميز المشاركون بين النقاشات الأولية والتأكيدات والإفادات والوعود والدعوات والإيجاب والإيجاب المقابل والقبول والمقابل والنية والسلحية واليقين والاعتماد. تساعد الدورة الفرق على تحديد ما إذا أفضت المفاوضات إلى اتفاق نافذ وتوثيق أساس التصعيد دون أن تحل محل المشورة القانونية. تقدم أجايل للتدريب تكوين الاتفاقات التجارية كعملية قرار قائمة على الأدلة.

الفئة المستهدفة

- الفرق المسؤولة عن تسجيل المفاوضات التجارية والشروط المقترحة
- الوظائف التي تصدر الطلبات والعروض والإيجابيات والقبول أو مراسلات الشراء
- المجموعات التي تتحقق من صلاحية الموقعين
- المختصون بالتمييز بين تأكيدات العلاقة والشروط المتفق عليها
- المدبرون الذين يصعدون مسائل التكوين غير المحسومة للمراجعة القانونية

تفترض الدورة تعامل المشاركين مع مفاوضات الأعمال أو سجلات الاتفاقات، ولا تتناول المشورة الخاصة بنظام معين أو صياغة العقود أو إدارة الأداء أو تحليل الإخلال أو المرافعة في النزاعات.

الإدارات والقطاعات المستهدفة

تدعم الدورة الإدارات والقطاعات التي تحتاج إلى قرارات تكوين موثوقة قبل بدء العمل أو التوريد.

- المشتريات والشؤون التجارية والمبيعات والعقود والمشاريع
- التقنية والاتصالات والخدمات المسندة
- الإنشاء والهندسة والمنشآت وخدمات البنية التحتية
- التصنيع والطاقة والمرافق والتوريد الصناعي
- النقل والخدمات اللوجستية والرعاية الصحية والضيافة



أهداف التعلم

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تحليل عبارات التفاوض بحسب وظيفتها القانونية والتجارية
- تطبيق اختبارات تسلسل الإيجاب والإيجاب المقابل والقبول
- تقييم أدلة المقابل والنية واليقين والأهلية والسلحية
- تشخيص فجوات شروط الاتفاق وسجلات التواصل
- مقارنة مؤشرات الاتفاق النافذ والاعتماد على الوعد
- بناء مسار أدلة تكوين الاتفاق للمراجعة

جدول الدورة

اليوم 1: من النقاش إلى الشروط المقترحة

- شبكة تصنيف عبارات التفاوض
- خريطة مقارنة الإفادة والتأكيد والوعد
- قائمة تحقق التمييز بين الدعوة والإيجاب
- ورقة تحديد الشروط الجوهرية
- سجل أدلة التواصل السابق للاتفاق

اليوم 2: تسلسل الإيجاب والقبول

- منهج مراجعة سريان الإيجاب وانقضائه
- شجرة قرار الإيجاب المقابل والاستيضاح
- قائمة تحقق طريقة القبول وإبلاغه
- جدول تحليل الاستجابة المشروطة
- خط زمني لإعادة بناء تسلسل الاتفاق



اليوم 3: المقابل والنية واليقين

- مجموعة أسئلة تبادل القيمة والمقابل
- مصفوفة أدلة النية التجارية
- اختبار يقين الشروط واكتمالها
- سجل الشروط المسبقة وعبارة خاضع للعقد
- متعقب فجوات التكوين والنقاط المفتوحة

اليوم 4: الصلاحية والاعتماد والسجلات

- خريطة التحقق من الأهلية وصلاحية التوقيع
- ورقة أدلة الصلاحية الفعلية والظاهرة
- إطار تقييم وقائع الاعتماد على الوعد
- فهرس التواصل الإلكتروني وسجل التصرفات
- مذكرة قرار التكوين والتصعيد القانوني

اليوم 5: ممارسة قرار تكوين الاتفاق

- تمرين: تصنيف عبارات التفاوض والشروط المقترحة
- تمرين: إعادة بناء تسلسل الإيجاب والقبول
- تمرين: اختبار المقابل والنية واليقين
- تمرين: التحقق من الصلاحية وتقييم أدلة الاعتماد
- المشروع الختامي: مسار أدلة تكوين الاتفاق

التمارين التطبيقية

تستخدم الدورة أنشطة مقترحة لاختبار قرارات تكوين الاتفاق في سياقات تشغيلية.

- نشاط مقترح: تصنيف التأكيدات والشروط المقترحة في تفاوض على خدمة تقنية.
- نشاط مقترح: إعادة بناء الإيجابيات والمقابلة والقبول من سلسلة مراسلات شراء هندسي.
- نشاط مقترح: اختبار اليقين والصلاحية والنقاط المفتوحة في تبادل عرض لوجستي.
- نشاط مقترح: إعداد مسار أدلة ومذكرة تصعيد لتعليمات عاجلة لخدمات منشآت.



الأسئلة الشائعة

لمن تناسب قرارات تكوين الاتفاقات التجارية وماذا تفترض؟

تناسب قرارات تكوين الاتفاقات التجارية المختصين الذين يتعاملون مع المفاوضات والعروض والموافقات والشروط المقترحة أو سجلات الاتفاق ويحتاجون إلى أساس منظم لتحديد متى تلزم المراجعة القانونية.

كيف تختلف قرارات تكوين الاتفاقات التجارية عن صياغة العقود؟

تفحص قرارات تكوين الاتفاقات التجارية ما إذا أنشأت المراسلات والتصرفات اتفاقاً، بينما تركز صياغة العقود على التعبير عن الحقوق والواجبات وتوزيع المخاطر والشروط التشغيلية في بنود مكتوبة.

متى يصبح الوعد التجاري اتفاقاً قابلاً للنفاذ؟

قد يسهم الوعد التجاري في اتفاق قابل للنفاذ عند تحقق المتطلبات المنطبقة بشأن الرضا والمقابل والنية واليقين والأهلية والصلاحية والشكل المطلوب؛ ويحدد الرأي القانوني المؤهل النتيجة في سياقها.

كيف يوثق تسلسل الإيجاب والقبول؟

يوثق تسلسل الإيجاب والقبول كل مراسلة وشرط مقترح و قيد وإيجاب مقابل وسحب وانقضاء واستجابة مصرح بها وتصرف وتوقيت ومصدر وسؤال لم يحسم، بترتيب زمني.

لماذا تهم صلاحية التوقيع في تكوين الاتفاق؟

تهم صلاحية التوقيع لأن الدور والتفويض والإفادة وأدلة الطرف الآخر قد تؤثر في ارتباط المنشأة بالاتفاق؛ وينبغي توثيق الصلاحية غير المحسومة وتصعيدها قبل الاعتماد أو الأداء.

الخاتمة

يعود المشاركون بمسار أدلة تكوين الاتفاق الذي يربط النقاشات والوعود والشروط المقترحة والإيجابيات والاستجابات والمقابل والنية واليقين والصلاحية والاعتماد والسجلات. يمنح المسار الفرق التجارية طريقة متسقة لإعادة بناء المفاوضات وإظهار أسئلة التكوين غير المحسومة. يعزز تتبع القرار ويوجه المسائل غير المؤكدة إلى مراجعة قانونية مؤهلة.



فئات الدورات التدريبية

الدورات التدريبية في مجال البيئة والاستدامة	الأعمال الزراعية والأمن الغذائي
دورات إدارة الرعاية الصحية	دورات إدارة الجودة وتطوير العمليات
دورات إدارة و تحليل البيانات ودورات علم البيانات	دورات إدارة المرافق والعقارات
دورات الأمن السيبراني ودورات تقنية المعلومات	دورات إدارة و تطوير الموارد البشرية
دورات التدريب القانوني والمشتريات والتعاقدات	دورات الاتصال الجماهيري و السياسات والعلاقات العامة
دورات التعليم وتطوير التعلم	دورات التسويق وإدارة علاقات العملاء وإدارة المبيعات
دورات الحوكمة وإدارة المخاطر والامتثال	دورات الحكومة الرقمية والخدمات العامة
دورات الشحن والملاحة البحرية والموانئ	دورات السكرتارية و إدارة المكاتب
دورات الصيانة ودورات المجالات الهندسية المتنوعة	دورات الصحة والسلامة والأمن المهني
دورات المحاسبة و التمويل و دورات الإدارة المالية	دورات الضيافة والسياحة
دورات حفظ التراث وإدارة المتاحف	دورات المهارات الشخصية وتطوير الذات
دورات قطاع النفط والغاز ودورات تقنية متنوعة	دورات في مجالات القيادة والإدارة
دورات مكتب إدارة المشاريع وإدارة المشاريع الرشيقة	دورات معتمدة من قبل هيئات دولية



مدن التدريب

أكرا غانا	أثينا اليونان	أبوظبي الإمارات العربية المتحدة
الدار البيضاء المغرب	استنبول تركيا	أمستردام هولندا
الكويت الكويت	القاهرة مصر	الدوحة قطر
باكو أذربيجان	باريس فرنسا	المنامة مملكة البحرين
براغ جمهورية التشيك	بانكوك تايلند	بالي جمهورية إندونيسيا
بورت لويس موريشيوس	برلين ألمانيا	برشلونة إسبانيا
تبليسي جورجيا	بوكيت تايلند	بورتو البرتغال
جنيف سويسرا	جاكرتا جمهورية إندونيسيا	تورنتو كندا
روما إيطاليا	دبي الإمارات العربية المتحدة	جوهانسبرغ جنوب إفريقيا
سان دييغو الولايات المتحدة الأمريكية	زيورخ سويسرا	زنبار تنزانيا
شم الشيخ مصر	سيول كوريا الجنوبية	سنغافورة سنغافورة
طشقند أوزبكستان	طرابزون تركيا	شيكاغو الولايات المتحدة الأمريكية



مدن التدريب

عن بعد منصة زووم	عمان المملكة الأردنية الهاشمية	طوكيو اليابان
كوالالمبور ماليزيا	فيينا النمسا	فرانكفورت ألمانيا
لشبونة البرتغال	لانكاوي ماليزيا	كيب تاون جنوب إفريقيا
مدريد إسبانيا	ماريبا إسبانيا	لندن المملكة المتحدة
ميلان إيطاليا	مونترو سويسرا	مسقط سلطنة عمان
نيس فرنسا	نيروبي كينيا	ميونخ ألمانيا
		نيويورك الولايات المتحدة الأمريكية