



الاستراتيجيات المتقدمة في المشتريات لتحسين التكاليف



AGILE LEADERS
Training Center



الاستراتيجيات المتقدمة في المشتريات لتحسين التكاليف

نظرة عامة على الدورة:

تركز هذه الدورة على استراتيجيات المشتريات المتقدمة المصممة لتحسين التكاليف مع الحفاظ على الجودة والكفاءة. سيتعلم المشاركون كيفية تطوير وتنفيذ خطط المشتريات الاستراتيجية، والتفاوض على عقود هوائية، وإدارة علاقات الموردين بفعالية. هذه الدورة ضرورية للمهنيين الذين يسعون إلى تعزيز قدرات المشتريات وتحقيق وفورات في التكاليف في مؤسساتهم.

الجمهور المستهدف:

- مديرو المشتريات
- مديرو سلسلة التوريد
- مديرو العمليات
- المديرون الماليون
- مديرو المشاريع

الأقسام المستهدفة في المؤسسة:

- قسم المشتريات
- إدارة سلسلة التوريد
- مكتب إدارة المشاريع PMO
- القسم المالي
- قسم العمليات

القطاعات المستهدفة:

- قطاع الصناعات التحويلية
- قطاع النفط والغاز
- قطاع البناء والتشييد
- تطوير البنية التحتية
- توليد وتوزيع الطاقة
- قطاع التجزئة والسلع الاستهلاكية سريعة الحركة FMCG



مخرجات الدورة:

بنهاية هذه الدورة، سيتمكن المشاركون من:

- تطوير وتنفيذ خطط المشتريات الاستراتيجية.
- تحسين التكاليف من خلال الإدارة الفعالة للموردين.
- التفاوض على العقود لضمان شروط هوائية.
- تحليل بيانات المشتريات لاتخاذ قرارات مستنيرة.
- دمج استراتيجيات المشتريات مع أهداف العمل الشاملة.

منهجية التدريب:

سيشارك المشاركون في مزيج من التعلم النظري ودراسات الحالة العملية والمناقشات الجماعية والتأهين التفاعلية. تشجع الدورة على بيئة تعاونية لتبادل أفضل الممارسات في مجال المشتريات.

مجموعة أدوات الدورة:

- نهاذج استراتيجيات المشتريات
- قوائم التحقق لتقييم الموردين
- نهاذج عقود
- دراسات حالة وأمثلة من الواقع العملي

جدول أعمال الدورة:

اليوم الأول: مقدمة في استراتيجيات المشتريات

- المحور الأول: دور المشتريات في تحسين التكاليف
- المحور الثاني: مواهمة المشتريات مع أهداف العمل
- المحور الثالث: التوريد الاستراتيجي وإدارة الفئات
- المحور الرابع: تحليل سوق الموردين
- المحور الخامس: فهم التكلفة الإجمالية للملكية TCO
- تأهل ومراجعة

اليوم الثاني: إدارة الموردين والتفاوض

- المحور الأول: بناء علاقات قوية مع الموردين
- المحور الثاني: تقييم واختيار الموردين
- المحور الثالث: تقنيات التفاوض لتحقيق وفورات في التكاليف
- المحور الرابع: أفضل ممارسات إدارة العقود
- المحور الخامس: إدارة المخاطر في المشتريات
- تأهل ومراجعة



اليوم الثالث: تحليل بيانات المشتريات لاتخاذ القرارات

- المحور الأول: استراتيجيات المشتريات القائمة على البيانات
- المحور الثاني: تحليل بيانات الإنفاق لتحديد فرص خفض التكاليف
- المحور الثالث: مؤشرات الأداء الرئيسية للمشتريات KPIs
- المحور الرابع: تتبع أداء الموردين
- المحور الخامس: إعداد تقارير بنتائج المشتريات
- تأهل ومراجعة

اليوم الرابع: تحسين التكاليف من خلال المشتريات

- المحور الأول: خفض التكاليف مقابل خلق القيمة
- المحور الثاني: الاستفادة من المشتريات لتحقيق الكفاءة التشغيلية
- المحور الثالث: أدوات وتقنيات إدارة التكاليف
- المحور الرابع: التعاون مع الموردين من أجل الابتكار
- المحور الخامس: اعتبارات التعهيد الخارجي والنقل إلى الخارج
- تأهل ومراجعة

اليوم الخامس: تقنيات المشتريات المتقدمة وأفضل الممارسات

- المحور الأول: استراتيجيات التوريد العالمية
- المحور الثاني: الاستدامة في المشتريات
- المحور الثالث: إدارة مشاريع المشتريات المعقدة
- المحور الرابع: الابتكار والتكنولوجيا في المشتريات
- المحور الخامس: المراجعة النهائية وأفضل الممارسات
- تأهل ومراجعة

كيف تختلف هذه الدورة عن دورات تقدير التكاليف الأخرى:

تتميز هذه الدورة بتقديمها نهجاً عملياً متعمقاً للمشتريات يتجاوز المنهجيات التقليدية. على عكس الدورات الأخرى التي تركز فقط على خفض التكاليف، يهدف هذا البرنامج استراتيجيات متقدمة لإدارة الموردين والتفاوض على العقود وتحليل بيانات المشتريات لتحقيق كفاءة التكلفة وخلق القيمة معاً. تهكّن السيناريوهات الواقعية ودراسات الحالة الخاصة بالقطاع المشاركين من تطبيق ما تعلموه في بيئات عملهم المهنية. صُممت هذه الدورة لتعزيز التفكير الاستراتيجي لدى محترفي المشتريات، وتزويدهم بالادوات اللازمة لمواءمة المشتريات مع أهداف العمل النوسع واتخاذ قرارات قائمة على البيانات. بنهاية الدورة، سيهتلك الحاضرون المعرفة العملية والثقة اللازمة لتحسين عمليات المشتريات، والتفاوض على عقود أفضل، وتعزيز كفاءة سلسلة التوريد بشكل عام.

فئات الدورات التدريبية

الدورات التدريبية في مجال البيئة والاستدامة	دورات إدارة الجودة وتطوير العمليات
دورات إدارة و تحليل البيانات ودورات علم البيانات	دورات إدارة و تطوير الموارد البشرية
دورات الذهن السيرياني ودورات تقنية المعلومات	دورات الاتصال الجماهيري و السياسات والعلاقات العامة
دورات التدريب القانوني والهشتريرات والتعاقدات	دورات التسويق وإدارة علاقات العملاء وإدارة المبيعات
دورات الحوكمة وإدارة المخاطر والامتثال	دورات السكرتارية و إدارة المكاتب
دورات الصحة والسلامة والذهن المهني	دورات الصيانة ودورات المجالات الهندسية المتنوعة
دورات المحاسبة و التمويل و دورات الإدارة المالية	دورات المهارات الشخصية وتطوير الذات
دورات في مجالات القيادة والإدارة	دورات معتمدة من قبل هيئات دولية
دورات مكتب إدارة المشاريع وإدارة المشاريع الرشيقية	



معدن التدريب

أكرا غانا	أثينا اليونان	أبوظبي الإمارات العربية المتحدة
الجبيل المملكة العربية السعودية	استنبول تركيا	أهستردام هولندا
الرياض المملكة العربية السعودية	الدوحة قطر	الدار البيضاء المغرب
المنامة مملكة البحرين	الكويت الكويت	القاهرة مصر
بانكوك تايلاند	باكو أذربيجان	باريس فرنسا
برلين ألمانيا	برشلونة إسبانيا	براغ جمهورية التشيك
تبليسي جورجيا	بوكيت تايلاند	بورتو البرتغال
جنيف سويسرا	جاكارتا جمهورية إندونيسيا	تورنتو كندا
روما إيطاليا	دبي الإمارات العربية المتحدة	جوهانسبرغ جنوب أفريقيا
سنغافورة سنغافورة	سان دييغو الولايات المتحدة الأمريكية	زنجان تنزانيا
شيكاغو الولايات المتحدة الأمريكية	شرم الشيخ مصر	سيول كوريا الجنوبية
طوكيو اليابان	طشقند أوزبكستان	طرابزون تركيا
فرانكفورت ألمانيا	عن بعد منصة زووم	عمان المملكة الأردنية الهاشمية



مدن التدريب

كيب تاون جنوب إفريقيا	كوالالمبور ماليزيا	فيينا النمسا
لندن المملكة المتحدة	لشبونة البرتغال	لأنكوي ماليزيا
مسقط سلطنة عمان	هديد إسبانيا	ماريبا إسبانيا
ميونخ ألمانيا	ميلان إيطاليا	مونترو سويسرا
	نيويورك الولايات المتحدة الأمريكية	نيروبي كينيا