ورة تطبيقات الذكاء الاصطناعي في استراتيجيات البيع و إدارة المبيعات الحديثة

15 - 19 Sep 2025
عن بعد

AGILE LEADERS
Training Center

دورة تطبيقات الذكاء الاصطناعي في استراتيجيات البيع و إدارة المبيعات الحديثة

Ref.: 103600019_251698 **Date:** 15 - 19 Sep 2025 **Location:** عن بعد **Fees:** 1350 **Euro**

نظرة عامة:

مرحبًا بكم في دورتنا التدريبية الرائدة،.و التي تتبع منهجاً شاملاً للذكاء الاصطناعي في المبيعات، ستكتسبون فهمًا عميقاً لاستراتيجيات المبيعات المدفوعة بالذكاء الاصطناعي، وأتمتة المبيعات باستخدام الذكاء الاصطناعي، وتوليد العملاء المحتملين بالذكاء الاصطناعي.

ستحصلون على رؤى حول عالم إدارة علاقات العملاء المدفوعة بالذكاء الاصطناعي وتتعلمون كيف يمكن لتوقعات المبيعات والتحليلات التنبؤية تحويل أداء المبيعات لديكم بشكل جذري.

الجمهور المستهدف:

- مندوبو المبيعات
- التنفيذيون في المبيعات
- مديرو المبيعات
- المهنيون في تطوير الأعمال
- المهنيون في التسويق
- ممثلو خدمة العملاء
- مديرو التجارة الإلكترونية
- رواد الأعمال وأصحاب الأعمال

الأقسام المستهدفة في المنظمات:

- المبيعات
- التسويق
- خدمة العملاء
- تطوير الأعمال
- التجارة الإلكترونية
- العمليات

القطاعات المستهدفة:

- التجزئة
- المالية
- العقارات
- تقنية المعلومات والخدمات
- الرعاية الصحية
- التجارة الإلكترونية
- الضيافة

آهداف الدورة:

من الدورة نهاية في المشاركون سيتمكن:

- المبيعات في الاصطناعي الذكاء تقنيات اتقان
- المبيعات في الاصطناعي الذكاء مستقبل فهم
- المبيعات أتمتة في الاصطناعي الذكاء وأدوات برامج تطبيق
- الاصطناعي الذكاء باستخدام المحتملين العملاء توليد
- التنبؤية والتحليلات المبيعات توقعات في الاصطناعي الذكاء تحليلات اجراء
- الاصطناعي الذكاء باستخدام شخصية مبيعات تجارب على التعرف
- الاصطناعي بالذكاء المدفوعة العملاء علاقات إدارة
- الاصطناعي بالذكاء المدفوعة المبيعات استراتيجيات رسم

منهجية التدريب:

على التدريبية الدورة هذه تعتمد:

- تفاعلية جلسات
- حالة دراسات

- الجماعي العمل
- الراجعة التغذية جلسات
- الاصطناعي الذكاء وأدوات برامج باستخدام عملية تكليفات
- الصناعة خبراء من ضيوف محاضرات
- الإنترنت عبر ذاتي تعلم وحدات

أدوات الدورة:

على الدورة أدوات تشتمل:

- المبيعات خطة نموذج
- الاصطناعي الذكاء وأدوات برامج
- بالذكاء المدفوعة العملاء علاقات وإدارة الأعمال في الاصطناعي الذكاء عن قراءة مواد الاصطناعي
- الذكاء في التوجهات أحدث حول الإنترنت عبر والمقالات الموارد إلى الوصول المبيعات في الاصطناعي
- المبيعات في الاصطناعي الذكاء استراتيجيات لتنفيذ مراجعة قوائم
- المبيعات في الاصطناعي للذكاء الفعال الاستخدام تبرز حالة دراسات

جدول الدورة:

اليوم الأول: مقدمة في الذكاء الاصطناعي في المبيعات

- الموضوع الأول: فهم ما هو الذكاء الاصطناعي ومستقبله في المبيعات
- الموضوع الثاني :الذكاء الاصطناعي في المبيعات: أمثلة واقعية على الذكاء الاصطناعي
- المراجعة: تطبيقات و مناقشة عن مستقبل الذكاء الاصطناعي في المبيعات

اليوم الثاني: إدارة العلاقات مع العملاء المدفوعة بالذكاء الاصطناعي

- الموضوع الأول :كيف يحول الذكاء الاصطناعي إدارة العلاقات مع العملاء
- الموضوع الثاني :دراسة حالة: استراتيجيات المبيعات المدفوعة بالذكاء الاصطناعي
- المراجعة: تطبيقات و مناقشة إدارة العلاقات مع العملاء المدفوعة بالذكاء الاصطناعي

اليوم الثالث: توقعات المبيعات والتحليلات التنبؤية

- الموضوع الأول :توقعات المبيعات مع تحليلات الذكاء الاصطناعي في المبيعات
- الموضوع الثاني :غوص عميق: التحليلات التنبؤية في المبيعات
- المراجعة: تطبيقات و مناقشة توقعات المبيعات والتحليلات التنبؤية

اليوم الرابع: أتمتة المبيعات باستخدام الذكاء الاصطناعي

- الموضوع الأول :فهم أتمتة المبيعات بالذكاء الاصطناعي
- الموضوع الثاني :تخصيص تجارب المبيعات باستخدام الذكاء الاصطناعي
- الاصطناعي الذكاء باستخدام المبيعات تجارب مناقشة و تطبيقات :المراجعة

اليوم الخامس: الذكاء الاصطناعي في المبيعات: الطريق إلى الأمام

- الموضوع الأول :استكشاف برامج وأدوات الذكاء الاصطناعي للمبيعات
- الموضوع الثاني :مستقبل الذكاء الاصطناعي في المبيعات والأعمال
- المراجعة :مناقشة إمكانيات الذكاء الاصطناعي في المبيعات والأعمال

كيف تختلف هذه الدورة عن دورات شهادة تطبيقات الذكاء الاصطناعي الأخرى في المبيعات:

دورتنا ليست مجرد دورة تدريبية عادية. ما يميزها هو تركيزنا على التعلم العملي والتطبيقي. نحن نؤمن بالتعلم من خلال التجربة، لذا ندمج أمثلة واقعية عن الذكاء الاصطناعي في المبيعات ضمن محتوى الدورة. بالإضافة إلى المعرفة النظرية، تقدم دورتنا صندوق أدوات يشمل برامج وأدوات الذكاء الاصطناعي، ونماذج خطط المبيعات، ومواد قراءة واسعة. سيجهزكم هذا بالموارد اللازمة لتطبيق معارفكم الجديدة في سيناريوهات واقعية.

علاوة على ذلك، تبرز الدورة في معالجتها الشاملة لكل ما يتعلق بالذكاء الاصطناعي في المبيعات. من توليد العملاء المحتملين بالذكاء الاصطناعي إلى أتمتة المبيعات بالذكاء الاصطناعي، ومن استراتيجيات المبيعات المدفوعة بالذكاء الاصطناعي إلى تحليلات الذكاء الاصطناعي في المبيعات، نغطي كل الجوانب. هذا يجعلنا أفضل دورة في الذكاء الاصطناعي للمهنيين الذين يرغبون في فهم ليس فقط الأساسيات، ولكن أيضًا التطبيقات الأوسع للذكاء الاصطناعي في مجال المبيعات.

وأخيرًا، يميزنا تركيزنا على إدارة العلاقات مع العملاء المدفوعة بالذكاء الاصطناعي وتوقعات المبيعات بالتحليلات التنبؤية عن الدورات المماثلة الأخرى. نحن نفهم الإمكانات التحويلية لهذه التطبيقات من الذكاء الاصطناعي ونهدف إلى تجهيز مشاركينا بالمهارات اللازمة لاستخدامها بفعالية. انضموا إلينا وتقدموا على منحنى الثورة في الذكاء الاصطناعي.

WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.

AGILE LEADERS
Training Center

CONTACT US

UAE, Dubai Investment Park First

+971585964727
+447700176600

sales@agile4training.com

Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.

Our Training Cate gories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs
Finance and Accounting Programs
Human Resources Management Programs
Management & Leadership Programs
Political & Public Relations Programs
Project Management Programs
Quality & Process Management
Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.

Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in

We also offer online training sessions through the Zoom platform.

Malaysia Kuala Lumpur
Morocco Casablanca
Spain Barcelona
France Paris
UK London
Italy Rome
Egypt Cairo, Sharm El-Sheikh
Turkey Istanbul
Georgia Tbilisi
Azerbaijan Baku
UAE Dubai

UAE, Dubai Investment Park First
+971585964727
+447700176600
sales@agile4training.com