إدارة القوة الضاربة للمبيعات: أحدث الاتجاهات في إدارة فرق المبيعات

23 - 27 Feb 2026
اسطنبول

AGILE LEADERS
Training Center

إدارة القوة الضاربة للمبيعات: أحدث الاتجاهات في إدارة فرق المبيعات

Ref.: 103600070_248985 **Date:** 23 - 27 Feb 2026 **Location:** اسطنبول **Fees:** 4500 **Euro**

نظرة عامة:

تزود هذه الدورة ممثلي المبيعات والمديرين بأدوات ومهارات شاملة ضرورية لنجاح المبيعات بالتجزئة. تتجاوز منهجيتنا دورات التدريب التقليدية على المبيعات، حيث تغوص عميقًا في عمليات تحليل إدارة المبيعات واتخاذ القرارات. يركز البرنامج على استخدام أدوات إدارة المبيعات الحديثة، إلى جانب الاستفادة من تحليلات أداء السوق في إدارة المبيعات. وعلى عكس دورات إدارة المبيعات الأخرى، نحن نقدم تجربة تدريبية مكثفة في بيرلينغتون معروفة بتقنياتها المثبتة في تحليل أداء المبيعات.

الجمهور المستهدف:

ستكون هذه الدورة مفيدة لـ:

- ممثلي المبيعات
- مديري المبيعات بالتجزئة
- مديري المبيعات
- المحترفين الذين يسعون لتطوير مهارات المبيعات المتقدمة
- أي شخص مهتم باتخاذ القرارات في إدارة المبيعات

الأقسام التنظيمية المستهدفة:

- المبيعات والتسويق
- عمليات التجزئة
- التفاعل مع العملاء
- إدارة قوة المبيعات

القطاعات المستهدفة:

تكون الدورة مفيدة بشكل خاص للقطاعات التالية:

- التجزئة
- السلع الاستهلاكية سريعة التداول FMCG
- السيارات
- العقارات
- شركات التكنولوجيا والبرمجيات التي تطبق منصات تفاعل المبيعات

أهداف الدورة:

بنهاية الدورة، سيكون المشاركون قادرين على:

- تطبيق عملية إدارة المبيعات الفعّالة
- تعزيز تدريب مهارات المبيعات وتطبيقها في سيناريوهات العالم الواقعي
- استخدام أدوات إدارة المبيعات لإدارة قوة المبيعات
- فهم واستغلال منصات تفاعل المبيعات
- إجراء تحليل لإدارة أداء المبيعات
- اتخاذ قرارات مدفوعة بالبيانات من خلال تحليل إدارة المبيعات واتخاذ القرارات

منهجية التدريب:

عملي تدريب الدورة تتضمن .راجعة تغذية وجلسات ،حالة ودراسات ،جماعي وعمل ،تفاعلية جلسات التدريب منهجية تشمل القرارات واتخاذ المبيعات إدارة تحليل وتمارين ،المبيعات تفاعل منصات مع المباشر والتعامل ،المبيعات سيناريوهات على المبيعات تفاعل بين التفاعل ويفهمون المبيعات لتفاعل مختلفة تعريفات المشاركون سيستكشف .البيانات على المعتمدة المبيعات وتمكين.

أدوات الدورة:

:الدورة أدوات تتضمن

- الوحدات لجميع قراءة ومواد عمل كتب
- العملية للتجربة ًاتقييم الأعلى المبيعات تفاعل منصات إلى الوصول
- القرارات واتخاذ المبيعات إدارة لعملية تحقق وقوائم قوالب

جدول الدورة:

اليوم 1: فهم عالم إدارة المبيعات المتغير

- **الموضوع 1**: المقدمة وعالم إدارة المبيعات المتغير
- **الموضوع 2**: التحديات في بيئة تنظيم المبيعات
- **الموضوع 3**: استجابات إدارة المبيعات
- **الموضوع 4**: وصف وظيفة البيع الشخصي
- **الموضوع 5**: عملية إدارة المبيعات

اليوم 2: الاستراتيجيات التنظيمية ووظيفة المبيعات

- **الموضوع 1**: الاستراتيجيات التنظيمية ووظيفة المبيعات
- **الموضوع 2**: مستويات الاستراتيجية التنظيمية
- **الموضوع 3**: استراتيجية الأعمال ووظيفة المبيعات
- **الموضوع 4**: استراتيجية التسويق ووظيفة المبيعات
- **الموضوع 5**: إطار عمل استراتيجية المبيعات

اليوم 3: تطوير قوة المبيعات

- **الموضوع 1**: اكتساب المواهب في المبيعات: التوظيف والاختيار
- **الموضوع 2**: أهمية التوظيف والاختيار
- **الموضوع 3**: عملية التوظيف والاختيار
- **الموضوع 4**: التطوير المستمر لقوة المبيعات: تدريب المبيعات
- **الموضوع 5**: دور تدريب المبيعات في تواصل قوة المبيعات الاجتماعي

اليوم 4: توجيه قوة المبيعات

- **الموضوع 1:** القيادة في المبيعات، الإدارة، والإشراف
- **الموضوع 2:** منظورات القيادة الوضعية في المبيعات
- **الموضوع 3:** أساليب القيادة في المبيعات
- **الموضوع 4:** السلطة والقيادة في المبيعات
- **الموضوع 5:** إدارة نظام الحوافز والتحفيز

اليوم 5: تحديد فعالية وأداء قوة المبيعات

- **الموضوع 1:** تقييم فعالية المنظمة
- **الموضوع 2:** تدقيق تنظيم المبيعات
- **الموضوع 3:** تقييمات فعالية تنظيم المبيعات
- **الموضوع 4:** تحليل المبيعات
- **الموضوع 5:** تقييم أداء البائعين
- **الموضوع 6:** أهداف تقييمات أداء البائع

كيف تختلف هذه الدورة عن دورات تدريب إدارة المبيعات الأخرى:

أفضل بين الدورة هذه تجمع .تجربة خلق إلى نهدف نحن التعليم؛ مجرد القرارات واتخاذ المبيعات إدارة تحليل دورتنا تتجاوز مع .المبيعات إدارة في شامل نهج إلى يؤدي مما ،للمبيعات بيرلينغتون تدريب ودورة التقليدي المبيعات مديري تدريب عناصر في والنجاح العملي للتطبيق الطريق دورتنا تمهد ،المبيعات قوة وإدارة المبيعات إدارة أداء تحليل على المعمق التركيز .المبيعات تقنيات وتعزيز العملاء سلوكيات فهم في ميزة المبيعات تفاعل منصات استخدام يوفر ،ذلك إلى بالإضافة .المبيعات

WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.

AGILE LEADERS
Training Center

CONTACT US

UAE, Dubai Investment Park First

+971585964727
+447700176600

sales@agile4training.com

Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.

Our Training Cate gories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs
Finance and Accounting Programs
Human Resources Management Programs
Management & Leadership Programs
Political & Public Relations Programs
Project Management Programs
Quality & Process Management
Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.

Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in

We also offer online training sessions through the Zoom platform.

Malaysia Kuala Lumpur
Morocco Casablanca
Spain Barcelona
France Paris
UK London
Italy Rome
Egypt Cairo, Sharm El-Sheikh
Turkey Istanbul
Georgia Tbilisi
Azerbaijan Baku
UAE Dubai

UAE, Dubai Investment Park First
+971585964727
+447700176600
sales@agile4training.com