



# دورة قيادة نهو الأعمال من خلال التميز المرتكز على العملاء



## دورة قيادة نهو الأعمال من خلال التميز المرتكز على العملاء

المرجع: 103600031\_247870 التاريخ: 07 Apr 2025 - 20 Apr 2011 الموقع: عن بعد الرسوم: Euro 1250

### الهدف من الدورة:

تتمثل أهداف الدورة في تزويد المشاركين بالمفاهيم والأدوات اللازمة لقيادة نهو الأعمال في بيئة الأعمال المتغيرة، وذلك من خلال التركيز على التميز المرتكز على العملاء. كما تهدف الدورة إلى تمكين المشاركين من تطوير استراتيجيات نهو الأعمال التي تتواءم مع احتياجات السوق وتوقعات العملاء، وذلك من خلال تطبيق المبادئ والممارسات التي تتبناها الشركات الناجحة في هذا المجال.

من المتوقع أن يتمكن المشاركون من تحديد الفرص المتاحة في السوق، وتطوير استراتيجيات نهو الأعمال التي تتواءم مع احتياجات السوق وتوقعات العملاء، وذلك من خلال تطبيق المبادئ والممارسات التي تتبناها الشركات الناجحة في هذا المجال.

### المحتوى البرنامجي:

- مفهوم نهو الأعمال وأهميته في بيئة الأعمال المتغيرة.
- أهمية التركيز على التميز المرتكز على العملاء في نهو الأعمال.
- كيفية تطوير استراتيجيات نهو الأعمال التي تتواءم مع احتياجات السوق وتوقعات العملاء.
- أدوات وأساليب نهو الأعمال التي تتبناها الشركات الناجحة في هذا المجال.

### النتائج المتوقعة:

من المتوقع أن يتمكن المشاركون من تحديد الفرص المتاحة في السوق، وتطوير استراتيجيات نهو الأعمال التي تتواءم مع احتياجات السوق وتوقعات العملاء، وذلك من خلال تطبيق المبادئ والممارسات التي تتبناها الشركات الناجحة في هذا المجال.

- فهم مفهوم نهو الأعمال وأهميته في بيئة الأعمال المتغيرة.
- التعرف على أهمية التركيز على التميز المرتكز على العملاء في نهو الأعمال.
- القدرة على تطوير استراتيجيات نهو الأعمال التي تتواءم مع احتياجات السوق وتوقعات العملاء.
- التعرف على أدوات وأساليب نهو الأعمال التي تتبناها الشركات الناجحة في هذا المجال.

### الهدف من الدورة:







- العملاء، ومهارات خدمة العملاء المتقدمة، واستراتيجيات لإدارة وتحسين رضا العملاء. وتغطي مجموعة واسعة من المواضيع لضمان حصول المشاركين على فهم شامل للممارسات المركزة على العميل.
- مراجعات الأداء بتركيز على العميل :  
تتناول دورتنا تحديداً دمج التركيز على العميل في مراجعات الأداء. سيتعلم المشاركون كيفية تقييم ومكافأة السلوكيات المركزة على العميل، مواءمة الأداء الفردي مع أهداف خدمة العملاء للمؤسسة.
- تفويض هذه الدورة بعمق في خلق منظمة :  
استراتيجيات تطبيقية مركزة على العميل :  
مركزة على العميل. سيكتسب المشاركون رؤى حول بناء ثقافة مركزة على العميل، تنفيذ برامج التدريب، استخدام التكنولوجيا، وتصميم تجارب عملاء مخصصة. وتزود المشاركين بالمعرفة والأدوات اللازمة لتحويل منظماتهم إلى قوى فاعلة مركزة على العميل.
- تقدم الدورة تقنيات خدمة :  
تقنيات ومهارات متقدمة :  
عملاء متقدمة تتجاوز الأساسيات. سيتعلم المشاركون استراتيجيات الاتصال الفعال، كيفية حل المواقف الصعبة مع العملاء، وإتقان مهارات الخدمة المتقدمة التي تميزهم عن المنافسة.
- تتخذ دورة التركيز على :  
صيغة الدورة التدريبية :  
العملاء وخدمة العملاء نهجاً ديناميكياً وذاً في التعلم. تتضمن جلسات تفاعلية، وعمل جماعي، ودراسات حالة، وأمثلة من الواقع العملي لخلق تجربة تعلم جذابة وعملية. سيتلقى المشاركون تغذية راجعة وإرشادات من مدربين ذوي خبرة، لضمان تطبيقهم لها تعلمهم بفاعلية.

???????? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ????  
???????? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ???? ????  
???????? ???? ???? ?

# WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

## OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

## OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

## WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.



**AGILE LEADERS**  
Training Center

## CONTACT US

 UAE, Dubai Investment Park First

 +971585964727  
 +447700176600

 [sales@agile4training.com](mailto:sales@agile4training.com)



## Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.



## Our Training Categories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

- Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs
- Finance and Accounting Programs
- Human Resources Management Programs
- Management & Leadership Programs
- Political & Public Relations Programs
- Project Management Programs
- Quality & Process Management
- Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.



## Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in



We also offer online training sessions through the Zoom platform.

- Malaysia**  
Kuala Lumpur
- Morocco**  
Casablanca
- Spain**  
Barcelona
- France**  
Paris
- UK**  
London
- Italy**  
Rome
- Egypt**  
Cairo  
Sharm El-Sheikh
- Turkey**  
Istanbul
- Georgia**  
Tbilisi
- Azerbaijan**  
Baku
- UAE**  
Dubai



UAE, Dubai Investment Park First



+971585964727  
+447700176600



sales@agile4training.com