



الدورة التدريبية في التسويق الرقمي الرشيق (360) درجة

03 - 07 Nov 2025
أمستردام



الدورة التدريبية في التسويق الرقمي الرشيقي (360) درجة

Ref.: 1002_246126 Date: 03 - 07 Nov 2025 Location: أمستردام Fees: 5700 Euro

نظرة عامة على الدورة

هذه دورة تدريبية شاملة تهدف إلى تطوير استراتيجيات التسويق لتتنافس بفعالية في البيئة الرقمية المتسارعة اليوم. تقدم هذه الدورة معرفة عميقة حول كيفية استخدام أدوات التسويق والأساليب المرنة لدفع استراتيجية التسويق الناجحة. تشمل الدورة فهم أساسيات التسويق عبر البريد الإلكتروني و التسويق على منصات الوسائط الاجتماعية مثل إنستغرام وفيسبوك وتويتر.

سيتعلم المشاركون استخدام أدوات تحسين محركات البحث، والكتابة الإبداعية، والجاذبية العاطفية في التسويق، و إتقان التسويق الرقمي لتطبيقات الهواتف المحمولة.

تهدف:

- مديري التسويق
- استراتيجيو التسويق الرقمي
- منسقو وسائط التواصل الاجتماعي
- متخصصو تحسين محركات البحث
- كاتبى المحتوى و النصوص الترويجية
- أي شخص يسعى لتعزيز مهارات التسويق الرقمي الخاصة به.

تهدف:

- التسويق
- الاعلام الرقمي و الاتصال الاستراتيجي
- العلاقات العامة
- أقسام خدمة العملاء
- تكنولوجيا المعلومات

تهدف:

- التجارة الإلكترونية
- تكنولوجيا المعلومات والبرمجيات
- وكالات الإعلان
- شركات العلاقات العامة
- الهيئات الحكومية و ما في حكمها
- أي قطاع يسعى لتعزيز وجودها الرقمي.

أهداف الدورة



من المشاركون سيتمكن الدورة هذه نهاية في:

- التسويق استراتيجيات في المرن الأساليب استخدام
- الإنترنت عبر الزيارات لتحسين البحث محركات تحسين أدوات استخدام
- الأعمال لنمو الاجتماعي التواصل وسائط قوة استغلال
- جذابة تسويقية نصوص تطوير
- للتطبيقات فعالة تسويق خطة وتنفيذ تطوير

منهجية التدريب:

كل ربط يتم. العملية والممارسات، الحالة ودراسات، الجماعي والعمل، التفاعلية الجلسات من أ مزيج الدورة هذه تستخدم تعلموه ما يطبقون حيث، تخرج مشروع على العمل بفرصة أأيض المشاركون سيحظى. بالواقع صلة ذات وتمارين بأمثلة موضوع والتعاونية المتجاوبة التعلم بيئة يعزز مما، الدورة طوال المرن الأساليب ممارسة سيتم. وهمية رقمي تسويق استراتيجية على.

أدوات الدورة:

على المشاركون سيحصل:

- مرجعية وقوائم قوالب مع عمل دفتر
- الرقمي التسويق ممارسات أفضل حول قراءة مواد
- المتميزة والتسويق البحث محركات تحسين أدوات إلى الوصول

جدول الدورة:

اليوم الأول: فهم التسويق الرقمي المرن

- الرقمي التسويق في المرن الأساليب في مقدمة: الأول الموضوع
- يوتيوب، لينكدين، تويتر، إنستغرام، فيسبوك: الاجتماعي التواصل وسائط عبر التسويق استراتيجيات: الثاني الموضوع
- الإلكتروني البريد عبر التسويق أساسيات: الثالث الموضوع
- تفاعلية وأجوبة أسئلة وجلسة اليوم في تعلمه تم ما مراجعة: المراجعة

اليوم الثاني: إتقان تحسين محركات البحث والكتابة الترويجية

- الممارسات وأفضل البحث محركات تحسين أدوات إتقان: الأول الموضوع
- المحتوى أنواع و الرقمي للتسويق الإبداعية الكتابة: الثاني الموضوع
- التسويقية الاتصالات في العاطفية الجاذبية: الثالث الموضوع
- جماعية مناقشات، الترويجية والكتابة البحث محركات تحسين في عملية تمارين: المراجعة



اليوم الثالث: أدوات جوجل والتحليلات

- الأول الموضوع Google AdWords
- الثاني الموضوع Google Analytics
- بالبيانات مدعومة استراتيجيات وتنفيذ فهم: العملية التحليلات: الثالث الموضوع
- حول حالة در
- alytics

اليوم الرابع: التسويق في عالم الهواتف المحمولة

- التطبيقات تسويق خطة تطوير: الأول الموضوع
- المحمولة الهواتف لتطبيقات الرقمي التسويق: الثاني الموضوع
- إنستغرام باستخدام التابع التسويق: الثالث الموضوع
- للتطبيقات التسويق استراتيجيات حول تفاعلية جلسة: المراجعة

اليوم الخامس: منصات التواصل الاجتماعي

- لفيسبوك استراتيجيات: الأول الموضوع
- لانستغرام استراتيجيات: الثاني الموضوع
- ليوتيبوب استراتيجيات: الثالث الموضوع
- توك لتيك استراتيجيات: الرابع الموضوع
- التأمل والمراجعة: تطبيقات و مراجعة

ما الذي يميز هذه الدورة عن دورات التسويق الرقمي الأخرى:

المرنة بالأساليب مدعومة، المبتكرة الرقمي التسويق وأدوات الرقمية التسويق استراتيجيات من أفريد أمزيج دورتنا تقدم من المستخرجة الحالة دراسات من التعلم بجانب، التسويق ومنصات أدوات أفضل مع عملية خبرة على المشاركون سيحصل متنوعة قطاعات.

WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.



AGILE LEADERS
Training Center

CONTACT US

 UAE, Dubai Investment Park First

 +971585964727
+447700176600

 sales@agile4training.com



Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.



Our Training Categories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs	Political & Public Relations Programs
Finance and Accounting Programs	Project Management Programs
Human Resources Management Programs	Quality & Process Management
Management & Leadership Programs	Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.



Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in

We also offer online training sessions through the Zoom platform.



										
Malaysia	Morocco	Spain	France	UK	Italy	Egypt	Turkey	Georgia	Azerbaijan	UAE
Kuala Lumpur	Casablanca	Barcelona	Paris	London	Rome	Cairo Sharm El-Sheikh	Istanbul	Tbilisi	Baku	Dubai



UAE, Dubai Investment
Park First



+971585964727
+447700176600



sales@agile4training.com