



# دورة تدريبية شاملة في صياغة و إدارة العقود و فن التفاوض مع الهتعاقدین



**AGILE LEADERS**  
Training Center

18 - 22 Nov 2024  
بأكو



## دورة تدريبية شاملة في صياغة و إدارة العقود و فن التفاوض مع المتعاقدين

المرجع: 103600085\_243730 التاريخ: 18 - 22 Nov 2024 الموقع: باكو الرسوم: Euro 4000

### نظرة عامة على الدورة:

تقدم هذه الدورة تجربة شاملة تركز على جوانب حيوية مثل التفاوض بشأن العقود، وإدارة المخاطر في العقود، كما تسلط الضوء على أهمية "إدارة العقود" في نجاح الأعمال. تسد هذه الدورة التدريبية الفجوات المعرفية، مما يسمح للمحترفين بتعزيز مهاراتهم في صياغة العقود وتطويرها و التفاوض عند التعاقد . سيتاح للمشاركين فرصة للتعرف على إدارة العقود الخدمية، استراتيجيات إدارة مخاطر العقود، والديناميكيات الشاملة للعقود التجارية.

### الجمهور المستهدف:

- مديرو العقود
- المهنيين القانونيين
- مسؤولو المشتريات

### الأقسام المستهدفة:

- القانونية
- المشتريات
- الإدارة
- المالية

### القطاعات المستهدفة:

- القانونية
- التكنولوجيا
- التصنيع
- الخدمات المالية
- البناء
- الهيئات الحكومية وما في حكمها

### أهداف الدورة:

في نهاية هذه الدورة سيتمكن المشاركون من:

- فهم "ما هي إدارة العقود"
- إتقان التفاوض على العقود التجارية
- تحسين المهارات في إدارة العقود الخدمية
- إتقان صياغة العقود



- ادراك مكونات تطوير العقود الذكية

## منهجية التدريب:

تستخدم منهجيتنا في التدريب مجموعة متنوعة من الأدوات لتعزيز الفهم والتطبيق العملي. يعزز العمل الجماعي التعاون ويحسن نتائج الاكتساب المعرفي. تقدم دراسات الحالة الواقعية تطبيقات ملموسة لإدارة مخاطر العقود، وتوفر جلسات التغذية الراجعة فرصاً للنمو والتحسين المستمر.

## أدوات الدورة:

- كتاب الدورة في إدارة العقود
- قوالب صياغة العقود
- قوائم التحقق لإدارة العقود الخدمية

## محتوى الدورة:

### اليوم 1: فهم إدارة العقود

- الموضوع 1: مقدمة في "فن إدارة العقود بنجاح"
- الموضوع 2: عملية المصادر وإدارة العقود: إدارة العقود كجزء من المشتريات.
- الموضوع 3: أساسيات إدارة العقود وأهداف إدارة العقود.
- المراجعة: التأمل في أهمية إدارة العقود وفهم العقد التدريبي.

### اليوم 2: التعرف في إدارة العقود

- الموضوع 1: أهمية العقود المكتوبة مقابل الشفوية، والتقاء الأطراف، والإغلاق.
- الموضوع 2: دور خطة إدارة العقد والخطوات الرئيسية في تنفيذ العقد.
- الموضوع 3: إنشاء علاقات الفوز/الفوز: فهم خصائص العلاقات النموذجية وكيفية إنشاء مواقف رابح/رابح.
- المراجعة: مراجعة مفاهيم صياغة العقود وفهم تفاصيل العقود التجارية.

### اليوم 3: بناء علاقات أفضل وإدارة النداء

- الموضوع 1: استعراض خصائص العلاقات النموذجية وكيفية إنشاء مواقف الفوز/الفوز.
- الموضوع 2: إدارة النداء: لماذا نقيس النداء وفهم مفاهيم إدارة النداء.
- الموضوع 3: أنظمة الحوافز: فك تشفير "Painshare / Gainshare" والدفع مقابل التسليمات.
- المراجعة: التأمل في مفاهيم إدارة النداء وفهم إدارة العقود الخدمية.

### اليوم 4: إدارة المخاطر وتغييرات العقود

- الموضوع 1: إدارة المخاطر: ما هي المخاطر وكيف نديرها؟



- الموضوع 2: إدارة مخاطر العقود: تحديد الأولويات والمخاطر النوعية المرتبطة بإدارة العقود.
- الموضوع 3: تغييرات العقد: فهم ما هي التغييرات وكيفية تقليلها.
- المراجعة: التأهل في مبادئ إدارة مخاطر العقود وفهم عملية التفاوض على العقود.

## اليوم 5: حل النزاعات وتجديد العقود

- الموضوع 1: حل النزاعات: تقنيات لحل القضايا الصغيرة والإشكاليات الكبيرة.
- الموضوع 2: تجديد العقد وإغلاقه: كيفية اتخاذ القرارات لتجديد / إغلاق العقد.
- الموضوع 3: القواعد الذهبية العشر لهدير العقود.
- المراجعة: التأهل في الدورة في إدارة العقود والتخطيط لإدارة العقود بنجاح.

## كيف تختلف هذه الدورة عن دورات "إدارة العقود" الأخرى:

على عكس دورات إدارة العقود الأخرى، توفر هذه الدورة منظوراً واسعاً، يشمل الجوانب التجارية والقانونية و التقنية والإدارية لإدارة العقود. تشمل أيضاً مهارات مفاوضات مثل التفاوض وصياغة العقود. تتيح للمشاركين استكشاف "ما هي إدارة العقود" من جميع الزوايا، مما يضمن تخرجهم بمجموعة مهارات متكاملة تميزهم في مجالاتهم المختلفة.

# WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

## OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

## OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

## WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.



**AGILE LEADERS**  
Training Center

## CONTACT US

 UAE, Dubai Investment Park First

 +971585964727  
 +447700176600

 [sales@agile4training.com](mailto:sales@agile4training.com)



## Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.



## Our Training Categories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

- Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs
- Finance and Accounting Programs
- Human Resources Management Programs
- Management & Leadership Programs
- Political & Public Relations Programs
- Project Management Programs
- Quality & Process Management
- Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.



## Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in



We also offer online training sessions through the Zoom platform.

- Malaysia**  
Kuala Lumpur
- Morocco**  
Casablanca
- Spain**  
Barcelona
- France**  
Paris
- UK**  
London
- Italy**  
Rome
- Egypt**  
Cairo  
Sharm El-Sheikh
- Turkey**  
Istanbul
- Georgia**  
Tbilisi
- Azerbaijan**  
Baku
- UAE**  
Dubai



UAE, Dubai Investment Park First



+971585964727  
+447700176600



sales@agile4training.com