



# إتقان السرديات و القصص الإبداعية: دورة تدريبية للشركات



**AGILE LEADERS**  
Training Center

18 - 22 Nov 2024  
كوالالمبور



## إتقان السرديات و القصص الإبداعية: دورة تدريبية للشركات

المرجع: 103600092\_243130 التاريخ: 18 - 22 Nov 2024 الموقع: كوالالمبور الرسوم: Euro 4400

### نظرة عامة:

إنطلق في رحلة تحويلية مع هذه الدورة . هذا البرنامج المصمم بعناية يهدف إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات لنسج الحكايات التي تجد صدق عميق لدى جمهورهم المستهدف. من خلال استكشاف هونغ لفن سرد القصص، سيكتشف المشاركون أسرار صياغة السرد المتناسك ونقل رسالتهم بفعالية.

هذه الدورة الشاملة تتجاوز السطحية، حيث تتعمق في مبادئ سرد القصص، تقنياتها، وتطبيقاتها العملية في سياق الأعمال. بحلول نهاية البرنامج، سيكون المشاركون مجهزين بأدوات قوية لجذب انتباه جمهورهم وإلهامهم بطرق لا مثيل لها.

### الجمهور المستهدف:

- المحترفين في التسويق الراغبين في تحسين مهارات سرد القصص للتواصل العلاماتي الفعال
- أصحاب الأعمال والرياديين المهتمين بتوظيف سرد القصص للتواصل مع جمهورهم المستهدف
- المبدعين والكتاب الذين يسعون لتطوير السرد الجذاب لحملات التسويق
- محترفي الاتصالات والعلاقات العامة الراغبين في استخدام سرد القصص كأداة تواصل استراتيجية

### الأقسام التثقيمية المستهدفة

- التسويق والاتصالات: لتحسين تقنيات واستراتيجيات سرد القصص
- العلامات التجارية والعلاقات العامة: لتطوير السرد العلاماتي المتناسك
- إنشاء المحتوى وإدارته: لدمج سرد القصص في حملات التسويق

### القطاعات المستهدفة:

- التجزئة: لخلق سرد علاماتي جذاب
- التكنولوجيا الإعلام و الإعلام الجديد: لصياغة قصص جذابة حول المنتجات والخدمات المبتكرة
- الضيافة والسياحة: لاستخدام سرد القصص لتحسين تجارب العملاء
- المنظمات غير الربحية والمؤسسات الاجتماعية و الهيئات الحكومية : لنقل القصص التأثيرية لدفع التغيير الاجتماعي

### أهداف الدورة:

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة من:

- فهم المبادئ وعلم النفس لسرد القصص الفعال في سياق الأعمال
- تطوير المهارات لخلق السرد الجذاب الذي يجد صدق لدى جمهورهم المستهدف
- تعلم التقنيات لدمج سرد القصص في وسائل متعددة مثل النصوص المكتوبة، والصور، والتنسيقات الوسائطية
- استكشاف دور سرد القصص في استراتيجيات العلامات التجارية، والتسويق، والاتصالات
- الحصول على رؤى لتوظيف سرد القصص لتواصل عاطفي مع العملاء وأصحاب المصلحة



## منهجية التدريب:

تستخدم الدورة نهج التعلم المدمج الذي يجمع بين المعرفة النظرية والتطبيق العملي. سيشترك المتدربون في جلسات تفاعلية، دراسات حالة، مناقشات جماعية، وتمارين عملية لتعزيز فهمهم لمفاهيم سرد القصص. سيكون لديهم أيضاً الفرصة لتحليل وتقييم أمثلة ناجحة لسرد القصص من صناعات مختلفة، مما يمنحهم الإلهام والرؤى لممارسات سرد القصص الخاصة بأعمالهم.

## أدوات الدورة:

تشتمل أدوات الدورة على:

- مواد دورة شاملة تغطي فن وتقنيات سرد القصص الإبداعي للنعمال
- قوالب وأطر سرد القصص لتطوير السرد التثري
- دراسات حالة تعرض أمثلة ناجحة لسرد القصص في النعمال
- مواد قراءة موصى بها وموارد تعلم إضافية

## جدول الدورة:

### اليوم 1: فن سرد القصص

- الموضوع 1: فهم القوة والتأثير لسرد القصص في النعمال.
- الموضوع 2: استكشاف العناصر الأساسية وهيكلية سرد القصص الفعال
- الموضوع 3: تحليل أمثلة ناجحة لسرد القصص من صناعات مختلفة
- المراجعة: تحديد فرص سرد القصص في سياق النعمال

### اليوم 2: صياغة السرد الجذاب

- الموضوع 1: تعريف السرد للعلامات التجارية وأهميته في سرد القصص التجاري
- الموضوع 2: تقنيات لتطوير سرد علاماتي متماسك وأصيل
- الموضوع 3: تطبيق مبادئ سرد القصص على استراتيجيات التسويق والاتصالات
- المراجعة: تقييم مدى توافق السرد العلاماتي مع أهداف النعمال

### اليوم 3: وسائط وتقنيات سرد القصص

- الموضوع 1: سرد القصص المكتوب: صياغة السرد الجذاب من خلال المحتوى المكتوب
- الموضوع 2: سرد القصص البصري: استخدام الصور والرسومات وعناصر التصوير لسرد القصص الفعال
- الموضوع 3: سرد القصص المتعدد الوسائط: خلق السرد الجذاب من خلال الفيديوهات والبودكاست والمحتوى التفاعلي
- المراجعة: تقييم فعالية وسائط سرد القصص المختلفة

### اليوم 4: سرد القصص لتفاعل العلامة التجارية



- الموضوع 1: استغلال سرد القصص لبناء علاقات عاطفية مع العملاء
- الموضوع 2: سرد القصص في استراتيجيات التسويق عبر وسائل التواصل الاجتماعي والمحتوى
- الموضوع 3: قياس وتحليل تأثير سرد القصص على تفاعل العلامة التجارية
- المراجعة: تحديد الفرص لتعزيز تفاعل العلامة التجارية من خلال سرد القصص

## اليوم 5: سرد القصص لنجاح الأعمال

- الموضوع 1: سرد القصص في القيادة والتواصل التنظيمي
- الموضوع 2: سرد القصص لتفاعل أصحاب المصلحة وعلاقات المستثمرين
- الموضوع 3: تطوير عقلية سرد القصص لنجاح الأعمال طويل الأمد
- المراجعة: منتدى مفتوح وختام الدورة.

## كيف تختلف هذه الدورة عن دورات إنشاء المحتوى الأخرى

تتميز هذه الدورة بالتركيز على فن سرد القصص وتقنياته في مشهد الأعمال. بينما قد تستهدف دورات أخرى جمهوراً واسعاً، يركز هذا البرنامج بشكل خاص على القوة الجاذبة لسرد القصص وتطبيقاته العميقة في التواصل العلاماتي، التسويق، وتفاعل الجمهور.

# WHO WE ARE

Agile Leaders is a renowned training center with a team of experienced experts in vocational training and development. With 20 years of industry experience, we are committed to helping executives and managers replace traditional practices with more effective and agile approaches.

## OUR VISION

We aspire to be the top choice training provider for organizations seeking to embrace agile business practices. As we progress towards our vision, our focus becomes increasingly customer-centric and agile.

## OUR MISSION

We are dedicated to developing value-adding, customer-centric agile training courses that deliver a clear return on investment. Guided by our core agile values, we ensure our training is actionable and impactful.

## WHAT DO WE OFFER

At Agile Leaders, we offer agile, bite-sized training courses that provide a real-life return on investment. Our courses focus on enhancing knowledge, improving skills, and changing attitudes. We achieve this through engaging and interactive training techniques, including Q&As, live discussions, games, and puzzles.



**AGILE LEADERS**  
Training Center

## CONTACT US

 UAE, Dubai Investment Park First

 +971585964727  
 +447700176600

 [sales@agile4training.com](mailto:sales@agile4training.com)



## Gamified and Interactive Training

We understand that training delivery can be challenging, both online and offline. To ensure engagement and achieve learning objectives, we have developed our own activities and collaborated with industry-leading solutions to gamify our training sessions. This approach increases interaction levels and guarantees effective learning outcomes.



## Our Training Categories

We cover a wide range of training categories to cater to different needs and interests

- Branding, Marketing, Customer Relations, & Sales Programs
- Finance and Accounting Programs
- Human Resources Management Programs
- Management & Leadership Programs
- Political & Public Relations Programs
- Project Management Programs
- Quality & Process Management
- Self-Development Programs

Join Agile Leaders today and embark on a transformative journey towards becoming a more agile and effective leader. Experience our customer-centric approach, actionable training, and guaranteed return on investment. Let us help you unleash your full potential in the dynamic business landscape.



## Where to Find Us

You can join our training programs at our centers located in



We also offer online training sessions through the Zoom platform.

- Malaysia**  
Kuala Lumpur
- Morocco**  
Casablanca
- Spain**  
Barcelona
- France**  
Paris
- UK**  
London
- Italy**  
Rome
- Egypt**  
Cairo  
Sharm El-Sheikh
- Turkey**  
Istanbul
- Georgia**  
Tbilisi
- Azerbaijan**  
Baku
- UAE**  
Dubai



UAE, Dubai Investment Park First



+971585964727  
+447700176600



sales@agile4training.com